

# 一般社団法人日本優良ビルダー普及協会 (JGBA)

JGBA=Japan Good Builder Association



# (一社) 日本優良ビルダー普及協会 概要

---

名称	一般社団法人 日本優良ビルダー普及協会 (JGBA)
東京本部	東京都港区赤坂3-5-5 ストロング赤坂ビル4F TEL:03-6277-6079 FAX:03-6277-6369
関西支部	京都府京都市下京区烏丸通五条下ル大坂町391 第10長谷ビル3F
設立	令和3年1月20日
HP	<a href="https://jgba.net">https://jgba.net</a>

**本当に良い家を建てているのは地域の  
工務店であるという信念の元  
業界最大の団体となり  
共に協力し合い成長を続ける**

地域の工務店・ビルダーが集まり、共に切磋  
琢磨し合い、住宅業界を盛り上げるべく発足  
様々なノウハウを共有し、多角的な活動を行う

「良質な情報との出逢いは、  
人生を根本から変えるときがある」

# JGBA 役員紹介

## (自己紹介)

45歳、子供3人、千葉県在住

出身：埼玉県さいたま市

高校：浦和学院高等学校

大学：立正大学

22歳：シロアリ駆除のキャッツ入社

24歳：ママチャリで日本一周

31歳：営業職に真面目に取り組む

35歳：結婚

36歳：ネクストワンインターナショナル  
人事総務・経営企画部

37歳：新築購入

42歳：JGBA代表理事就任



2022年6月20日号 リフォーム産業新聞掲載

# JGBA役員



**会員**

ライフデザイン・カバヤ株式会社  
代表取締役社長 塚田健太郎



**副会長**

百年住宅株式会社  
代表取締役 中嶋謙



**副会長**

アイワホーム株式会社  
代表取締役 竹中徹郎



**副会長**

株式会社リアンヨーゴレーション  
代表取締役 五嶋伸一



**副会長**

ネクストワンインターナショナル株式会社  
代表取締役 道藤一平



**役員**

株式会社オリバー  
代表取締役 小川博司



**役員**

株式会社区工務  
代表取締役会長 関孝治



**役員**

株式会社マルコーホーム  
代表取締役 竹田憲秀



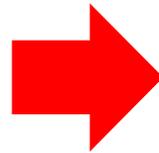
**役員**

株式会社丸尾建設  
代表取締役 丸尾幸司

# JGBA 会員特典

## このようなお悩みありませんか？

- ・集客が増えない
- ・SNSの活用方法がいまいちわからない
- ・DX化が進まない
- ・人材が育たない
- ・働き方改革が進まない
- ・原価削減が進まない
- ・クレームが減らない
- ・差別化ができない
- ・コンサルを入れるべきかどうか・・・ etc



## JGBAで課題解決

- ・同じ悩みを解決した会社の情報収集
- ・成功事例、失敗事例を先に知る
- ・社員教育に使う
- ・会員同士協力し合う
- ・JGBA会員特典でコスト削減
- ・仲間を作る
- ・コストをかけず幅広く情報収集

# JGBA会員特典



- ① 動画サイト『JGBAChannel』  
でノウハウ動画見放題



- ② 『JGBA主催セミナー』参加無料  
※未会員は有料・時間制限あり



- ③ 『会員優遇・限定イベント』に参加可能



- ④ 『会員限定サービス・割引』が適用

# JGBA会員特典



- ① 動画サイト『JGBAChannel』  
でノウハウ動画見放題



- ② 『JGBA主催セミナー』参加無料  
※未会員は有料・時間制限あり



- ③ 『会員優遇・限定イベント』に参加可能



- ④ 『会員限定サービス・割引』が適用

# ①動画サイト『JGBAChannel』 ノウハウ動画見放題



- ・会員のみ視聴可能
  - ・毎月 動画配信
  - ・セミナー資料もダウンロード可能
- ※経営者向けの内容ですが、  
従業員教育にも最適！
- ※全セミナー視聴可能！

# JGBA会員特典



- ① 動画サイト『JGBAChannel』  
でノウハウ動画見放題



- ② 『JGBA主催セミナー』参加無料  
※未会員は有料・時間制限あり



- ③ 『会員優遇・限定イベント』に参加可能



- ④ 『会員限定サービス・割引』が適用

# ②『JGBAセミナー』参加無料（未会員は有料・時間制限あり）

日本優良ビルダー普及協会 第1回 合同開催

2030年に勝ち残るビルダーを目指して

# 6.5 wed

17:00 start

令和元年 2019

日本優良ビルダー普及協会 第2回 合同開催

2030年に勝ち残るビルダーを目指して

# 8.20 tue

17:00 start

令和元年 2019

日本優良ビルダー普及協会 第3回 合同開催

2030年に勝ち残るビルダーを目指して

# 12.17 tue

17:00 start

令和元年 2019

JGBAオープニングイベント  
『日本優良ビルダー普及協会発足記念』特別セミナー開催！

地域NO.1ビルダー5社が初めて明かす

2021年度最新版『JGBA』発表方法  
コロナ禍で1番売れている住宅商品とは  
NO.1ビルダーが抱えている『最新戦略』

2021

# 4.23

13:30-15:00 (予定) 無料 定員 50名

トークナー

- コロナ禍で売った2021年の最新トレンドを解説
- 最新の住宅市場を分析
- 最新NO.1売れている住宅
- コロナ禍で売れている住宅商品とは
- 最新のJGBAの活用方法、JGBAの活用方法について詳しく解説

発表メディア: 大田建設 | 合同開催 | 合同開催 | 合同開催 | 合同開催 | 合同開催  
発表メディア: 大田建設 | 合同開催 | 合同開催 | 合同開催 | 合同開催 | 合同開催

Life Design KAWADA

理事長

トピック

Life Design KAWADA

トピック

Maruko-Hone

トピック

24 JGBAオンラインセミナー

北海道NO.1ビルダーがコロナ第でやった「デジタルシフトの内容と結果」を公開!!

10~20種ビルダーの時に50種になるために取り組んだこと

ウッドショックの「原因と対策」

# 6.8

2021 火 16:00-18:10

トピック

JGBAオンラインセミナー

テーマ: 借決めと原簿について

棟数が同じでも

# 営業利益10倍!!

粗利率を3%改善するためのオンライン勉強会

明日からできる!!

メインスピーカー

2021

# 10.20

16:00-18:00

トピック

JGBA 2022

住宅経営戦略フォーラム

1月25日[火] 13:00-18:20

リアル40名出席 オンライン同時開催

トップビルダー経営者が語る、今年重点戦略28連発!

トピック

最新の住宅トレンド調査を踏まえた、効果的な現場創出

- 最新の住宅トレンド調査を踏まえた、効果的な現場創出
- 最新の住宅トレンド調査を踏まえた、効果的な現場創出
- 最新の住宅トレンド調査を踏まえた、効果的な現場創出

JGBA

住宅業界「未来会議」

2022.3.15 (火) 15:00-18:15

トピック

最新の住宅トレンド調査を踏まえた、効果的な現場創出





**仕組み化で売上7倍!!**  
**従業員4名からできる**  
**自走する社員の育て方**

磯工務店

## 働きがいのある組織作りセミナー

12/12 2023 16:00~17:50  
 懇親会: 18:30~  
 懇親会費 一実費

参加費 / 会場	リアル 会場 磯工務店	オンライン Zoomにて
JGBA会員	無料	無料
JGBA非会員	20,000円	16:45~17:50 参加無料 17:50~18:30 10,000円

10,000円 キャッシュバック  
 ※セミナー参加当日にJGBAに入会された場合、10,000円キャッシュバック。

こんな方にオススメ!

- 新人採用しているが、育成に時間を多くゆとりがない
- スタッフの能力のバラつきによりミスが頻発している
- DXの上手な活用方法がわからない

WEBお申し込みはコチラ!

**第1部** 株式会社 磯工務店 代表取締役 田尻忠義氏 講演

- IT活用の「仕組みづくり」で社員の働きがい向上!  
社内の情報共有や人材育成の課題をマルッと解決!
- 新人が社員専用サイトで自社の「型」を身に付ける!  
仕組みによるクレーン再興防止メソッド大公開
- 離職率9%!(仕組み)と(関わり)がポイントだった!  
業績アップと社員・お客様の満足度向上へ

**第2部** 磯工務店 田尻社長 × リアンコーポレーション 五嶋社長  
 スペシャルトークセッション

磯工務店 代表取締役 田尻忠義  
 リアンコーポレーション 代表取締役 五嶋伸一

2007年に創業して以来、2007年に株式会社磯工務店設立。以来、不動産を中心に注文住宅やリフォーム、不動産、介護事業などを手がける。組織の刷新に理想を掲げシフトし、新卒採用・育成の仕組みを自社で構築。社員100名を超えるまで成長を遂げ、ITを駆使した最新の経営に注力。社員の働きがいを追求した経営を行っている。

2005年にリフォーム会社としてリアンコーポレーションを設立し、2年間で売上4億4千万円へ成長。現在は新築・リフォーム・不動産の他に、認定介護、教育事業、セパイル事業等、事業を多岐化。数々の大手企業を中心に、中山小、美濃市、郡山市等に店舗を展開。半導体や内装リフォーム施工実績1万5千、ゼロバートナーズ住宅販売1位など多数受賞。



# ②『JGBAセミナー』参加無料（未会員は有料・時間制限あり）



**JGBA 2024**  
住宅経営戦略フォーラム

リアル 30名限定 オンライン同時開催  
**1月16日[火] 15:00 - 17:40**

参加対象 工務店 ビルダー リフォーム会社 不動産会社 住宅関連会社

**「2024年」は多角化**

親族 海外進出 外国人の国内移住実務 RtoB 事業 非住宅  
介護施設運営 土庫・商業 アフターメンテ収益化 地主向けア  
買取再販 外装・水回りリフォーム専門店 3Dプリンター

**8社の多角化パターンを一挙公開**

ライフデザイン・カバヤ紀尾井ホール  
東京都千代田区千代田1-1-2 5階（有）110号  
（休）日 休 祝祭日 休（土曜）（日）休  
オンラインZOOMにて開催



**JGBA 2025**  
住宅経営戦略フォーラム

リアル 30名限定 オンライン同時開催  
**1月23日[木] 14:00 - 17:40**

参加対象 工務店 ビルダー リフォーム会社 不動産会社 住宅関連会社

**2025年は「デフレ脳からの脱却！」**  
インフレ期に入り激動する市場変化に適應せよ！

建築原価の高騰 雇用する人件費の高騰 顧客の上がらない資金 中古市場活性化  
住宅ローン金利上昇 リノベ市場好況 空き家問題 相続市場の成長  
シニア市場の活性化 分譲市況悪化 買取再販の好況 インバウンド市場

**JGBA役員9社の戦略を一挙公開**

Life Design 住友不動産 アパール 三井不動産 NEXTONE  
OLIVER 彩色工房 MaruAp-Rest MARUO

ライフデザイン・カバヤ紀尾井ホール  
東京都千代田区千代田1-1-2 5階（有）110号  
（休）日 休 祝祭日 休（土曜）（日）休  
オンラインZOOMにて開催



地域一番企業が実行する **JGBA未来会議**

“地域密着×圧倒的一番化経営”

シアーズホームグループHD 代表取締役会長兼社長 丸本文紀氏

「シアーズホーム創業35周年 今振り返る 創業からの軌跡と今後の成長戦略」

### シアーズホームグループHD 会社紹介

- 毎年2ケタ成長を続け10年で売上5.3倍、経営利益7.1倍
- ブランド別の価格帯でビジネスモデルを展開、会社を分けることでグループ内で顧客の取り合いにならない仕組みを構築
- 「社員の平均年収を5%以上毎年上げ続けること」を経営目標としている
- これまで9,300棟以上の竣工実績（2023年5月現在）
- 熊本を中心に、福岡・佐賀・鹿児島にも事業展開
- 2019年度～2021年度の九州地域資本住宅メーカーにおける九州ビルダー賞工務店ランキングにおいて第1位

2024 **8/29** 木

16:00-18:00	懇親会 18:30-	
参加費	リアル	オンライン
JGBA会員	無料	無料
未会員	20,000円	16:45～視聴無料 ※16:45以前は視聴不可

参加対象：工務店/住宅会社/リフォーム会社/不動産会社

リアル【東京】・オンライン同時開催

懇親会費 ※前 5,000円～8,000円

申込はこちら

**第1部** シアーズホームグループHD 丸本会長講演

18:30-19:00

株式会社 シアーズホームグループHD 代表取締役会長兼社長 丸本文紀氏

【経歴】 69歳（昭和30年生） 【出身校】 熊本県立 共立高等学校～中央大学 商学部

【キーワード】 経営と業態、仕事 【キーワード】 人生努力、努力すなわち幸福

1978 中央大学商学部卒業しエニックスに入社、  
1989 シアーズコーポレーション創設、  
1993 住宅建設への業態を機に「シアーズホーム」に社名変更、  
2002 10月以内上場で東証有価証券を店頭上、くまもと証券会社に上場、3期6年連続の上場。

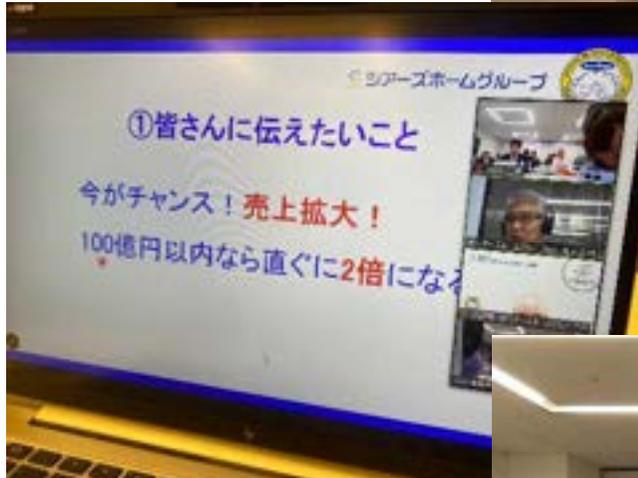
2022 グループ会社を統合し持株会社制に移行、  
2023 シアーズホーム建設株式会社を設立しシアーズホームバスを設立、  
2024 シアーズホームグループHDの主要子会社3社の発表に期待、  
働き方づくりを推進、熊本建設の再スタート開始の発表も実施。

**第2部** シアーズホームグループHD 丸本会長 × ライフデザイン・カバヤ 窪田社長 対談

19:30-19:45

Life Design KABAFA ライフデザイン・カバヤ株式会社 取締役社長 窪田健太郎氏

1992 早稲科コンクリートを経て、ライフデザイン・カバヤへ入社、当初、営業業務に従事、2004 年取締役就任、2015年よりトップとして社内職を専任、2020年取締役社長就任、2024年度売上79億（前年度比37%増）、2015年度売上148億（前年度比63%増）、2023年度売上415億（前年度比1,030%増）へと業績を上げ続けている。



分譲住宅 事業戦略 大公開!

住宅業界 **セイズ株式会社** 我々の時代が来た!

## 自社のモノづくり魂が 顧客の創造を超える時!

注文住宅の御用間経営スタイルからの脱却!

~6年で売上**25億**から**60億**の組織へと成長~



<p>第1回</p> <p>セイズの 商品作りと組織作り</p> <p><b>満員御礼! 終了しました</b></p> <p>06/16:00 - 18:00</p>	<p>第2回</p> <p>セイズの マーケティングと営業手法</p> <p>リアル/オンライン</p> <p>01/31/2025 16:00 - 18:00</p>	<p>第3回</p> <p>セイズ視察会 In 東京 (葛飾区)</p> <p>リアルのみ</p> <p>02/28/2025 13:00 - 18:00</p> <p>1社最大3名まで 参加者数 最大30名まで</p>
---	--	--



参加対象

工務店/ビルダー  
リフォーム会社  
住宅不動産会社  
住宅関連会社

お申込みはこちら





**セイズ株式会社 代表取締役 及川達也**

社員数: 44名 (グループ総数 70名)  
 売上: 60億 (戸建て事業: 80棟 55.7億) リノベーション事業: 2.5億 中古買取再販事業: 1.8億  
 年間施工棟数: 80棟 拠点: 東京都

# JGBA会員特典



- ① 動画サイト『JGBAChannel』  
でノウハウ動画見放題



- ② 『JGBA主催セミナー』参加無料  
※未会員は有料・時間制限あり



- ③ 『会員優遇・限定イベント』に参加可能



- ④ 『会員限定サービス・割引』が適用

# 『会員限定オンライン勉強会』

第①回 JGBA 第①回 JGBA 第②回 JGBA 第②回 JGBA 第③回 JGBA 第③回 JGBA  
 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会

2022年 9月15日(木) 13:00~ 2022年 9月15日(木) 13:45~14:30  
 参加人数: 5-10名 参加費: 無料  
 2022年 11月29日(日) 13:00~ 2022年 11月29日(日) 13:45~14:30  
 参加人数: 5-10名 参加費: 無料  
 2023年 2月9日(木) 13:00~1 2023年 2月9日(木) 13:45~14:30  
 参加人数: 5-10名 参加費: 無料

省エネ性能に関する制度変更 (新築)

トークテーマ

- 2023年10月以降の新築住宅の省エネ性能向上
- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み

参加対象: 省エネ性能向上に取り組む建築関係者

参加料: 無料

職人不足対策! 新たな働き方

トークテーマ

- 職人不足の現状と課題
- 新たな働き方の導入事例
- 職人不足の対策と今後の展望

参加対象: 職人不足の対策に取り組む建築関係者

参加料: 無料

大規模修繕・建替事業の最新動向

トークテーマ

- 大規模修繕・建替事業の最新動向
- 大規模修繕・建替事業の最新動向
- 大規模修繕・建替事業の最新動向

参加対象: 大規模修繕・建替事業に取り組む建築関係者

参加料: 無料

FP2級取得者向け! 住宅ローンの最新動向

トークテーマ

- FP2級取得者向け! 住宅ローンの最新動向
- FP2級取得者向け! 住宅ローンの最新動向
- FP2級取得者向け! 住宅ローンの最新動向

参加対象: FP2級取得者

参加料: 無料

次世代から学ぶ住宅業界のSNS活用

トークテーマ

- 次世代から学ぶ住宅業界のSNS活用
- 次世代から学ぶ住宅業界のSNS活用
- 次世代から学ぶ住宅業界のSNS活用

参加対象: SNS活用に取り組む建築関係者

参加料: 無料

事業拡大できる新技術を知っていますか?

トークテーマ

- 事業拡大できる新技術を知っていますか?
- 事業拡大できる新技術を知っていますか?
- 事業拡大できる新技術を知っていますか?

参加対象: 事業拡大に取り組む建築関係者

参加料: 無料

第④回 JGBA 第④回 JGBA  
 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会

2023年 5月9日(日) 13:00~ 2023年 5月9日(日) 13:45~14:30  
 参加人数: 5-10名 参加費: 無料

トークテーマ

- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み

参加対象: 省エネ性能向上に取り組む建築関係者

参加料: 無料

第④回 JGBA 第④回 JGBA  
 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会

2023年 5月9日(日) 13:00~ 2023年 5月9日(日) 13:45~14:30  
 参加人数: 5-10名 参加費: 無料

トークテーマ

- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み

参加対象: 省エネ性能向上に取り組む建築関係者

参加料: 無料

第⑤回 JGBA 第⑤回 JGBA  
 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会

2023年 8月8日(日) 13:00~ 2023年 8月8日(日) 13:45~14:30  
 参加人数: 5-10名 参加費: 無料

トークテーマ

- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み

参加対象: 省エネ性能向上に取り組む建築関係者

参加料: 無料

第⑤回 JGBA 第⑤回 JGBA  
 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会

2023年 8月8日(日) 13:00~ 2023年 8月8日(日) 13:45~14:30  
 参加人数: 5-10名 参加費: 無料

トークテーマ

- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み

参加対象: 省エネ性能向上に取り組む建築関係者

参加料: 無料

第⑥回 JGBA 第⑥回 JGBA  
 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会

2023年 12月5日(木) 13:00~13:45 2023年 12月5日(木) 13:45~14:30  
 参加人数: 5-10名 参加費: 無料

トークテーマ

- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み

参加対象: 省エネ性能向上に取り組む建築関係者

参加料: 無料

第⑥回 JGBA 第⑥回 JGBA  
 JGBA会員オンライン勉強会 JGBA会員オンライン勉強会

2023年 12月5日(木) 13:45~14:30  
 参加人数: 5-10名 参加費: 無料

トークテーマ

- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み
- 省エネ性能向上に向けた取り組み

参加対象: 省エネ性能向上に取り組む建築関係者

参加料: 無料

# 『会員限定オンライン勉強会』

<p><b>第7回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 2月9日(金) 13:00~13:45</p> <p>参加人数: 5~10名 参加費: 無料</p> <p><b>契約率120%以上! 土地なしの家造法様式</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 土地なしの家造法とは? JGBAの取り組み</p> <p>2. 土地なしの家造法によるメリット・デメリット</p> <p>3. 土地なしの家造法の実績・事例</p> <p><b>講師</b> 山本 浩志</p>	<p><b>第7回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 2月9日(金) 13:45~14:00</p> <p>参加人数: 5~10名 参加費: 無料</p> <p><b>家賃・家賃UPが11! 高層ビルを上げるための工法</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 高層ビルを上げるための工法</p> <p>2. 高層ビルを上げるための工法</p> <p>3. 高層ビルを上げるための工法</p> <p><b>講師</b> 山本 浩志</p>	<p><b>第8回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 5月14日(火) 13:00~13:45</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>知らない、知らない、知らない! 建築改良工事「環境」と「土壌の回復」へ</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 建築改良工事の重要性</p> <p>2. 建築改良工事の現場実例</p> <p>3. 建築改良工事の今後の展望</p> <p><b>講師</b> 中村 正樹</p>	<p><b>第8回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 5月14日(火) 13:45~14:00</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>歴史から紐解く「教育としての住宅」</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 住宅の歴史と教育</p> <p>2. 住宅の歴史と教育</p> <p>3. 住宅の歴史と教育</p> <p><b>講師</b> 中村 正樹</p>	<p><b>第9回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 6月14日(金) 13:00~13:45</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>建築現場での安全管理と労働者の健康</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 建築現場での安全管理</p> <p>2. 労働者の健康と安全</p> <p>3. 安全管理と労働者の健康</p> <p><b>講師</b> 山口 雅夫</p>	<p><b>第9回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 6月14日(金) 13:45~14:00</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>LDP トークテーマ</b></p> <p>1. LDPの取り組み</p> <p>2. LDPの取り組み</p> <p>3. LDPの取り組み</p> <p><b>講師</b> 山口 雅夫</p>
<p><b>第10回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 8月23日(土) 13:00~13:45</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>建築現場での安全管理と労働者の健康</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 建築現場での安全管理</p> <p>2. 労働者の健康と安全</p> <p>3. 安全管理と労働者の健康</p> <p><b>講師</b> 山口 雅夫</p>	<p><b>第10回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 8月23日(土) 13:45~14:00</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>建築現場での安全管理と労働者の健康</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 建築現場での安全管理</p> <p>2. 労働者の健康と安全</p> <p>3. 安全管理と労働者の健康</p> <p><b>講師</b> 山口 雅夫</p>	<p><b>第11回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 9月19日(土) 13:00~13:45</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>建築現場での安全管理と労働者の健康</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 建築現場での安全管理</p> <p>2. 労働者の健康と安全</p> <p>3. 安全管理と労働者の健康</p> <p><b>講師</b> 山口 雅夫</p>	<p><b>第11回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 9月19日(土) 13:45~14:00</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>建築現場での安全管理と労働者の健康</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 建築現場での安全管理</p> <p>2. 労働者の健康と安全</p> <p>3. 安全管理と労働者の健康</p> <p><b>講師</b> 山口 雅夫</p>	<p><b>第12回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 10月24日(土) 13:00~13:45</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>建築現場での安全管理と労働者の健康</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 建築現場での安全管理</p> <p>2. 労働者の健康と安全</p> <p>3. 安全管理と労働者の健康</p> <p><b>講師</b> 山口 雅夫</p>	<p><b>第12回 JGBA 会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年 10月24日(土) 14:00~14:30</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>建築現場での安全管理と労働者の健康</b></p> <p><b>トークテーマ</b></p> <p>1. 建築現場での安全管理</p> <p>2. 労働者の健康と安全</p> <p>3. 安全管理と労働者の健康</p> <p><b>講師</b> 山口 雅夫</p>

# 『会員限定オンライン勉強会』

<p><b>第13回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年11月14日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>大学ハウスメーカーを競う、新しい学びが広がる</b></p> <p><b>STAGE VALUES</b> トークナー</p> <p>1. 建築業界の現状と未来 2. STAGE VALUESの取り組み 3. 建築業界の課題と解決策</p>	<p><b>第13回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年11月14日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>全盛期に向けてほしい、新しい学びの機会</b></p> <p><b>ANA日本MeAセンター</b> トークナー</p> <p>1. ANA MeAセンターの取り組み 2. 建築業界の課題と解決策 3. ANA MeAセンターの未来</p>	<p><b>第13回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年11月14日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>Googleマップ・口コミを古間合せ・費注率UP</b></p> <p><b>Asanotech</b> トークナー</p> <p>1. Googleマップ・口コミの活用 2. 古間合せ・費注率UPの取り組み 3. Asanotechの未来</p>	<p><b>第13回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年11月14日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>住宅マーケティング</b></p> <p><b>住友不動産</b> トークナー</p> <p>1. 住宅マーケティングの現状 2. 住友不動産の取り組み 3. 住宅マーケティングの未来</p>	<p><b>第14回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年12月12日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>日本の工務店・ビルダーが海外へ住宅建材が生かされた</b></p> <p><b>住友不動産</b> トークナー</p> <p>1. 日本の工務店・ビルダーが海外へ住宅建材が生かされた 2. 住友不動産の取り組み 3. 日本の工務店・ビルダーが海外へ住宅建材が生かされた</p>	<p><b>第14回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年12月12日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>新築現場で働く工務店が取り組むべきこと</b></p> <p><b>住友不動産</b> トークナー</p> <p>1. 新築現場で働く工務店が取り組むべきこと 2. 住友不動産の取り組み 3. 新築現場で働く工務店が取り組むべきこと</p>	<p><b>第14回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年12月12日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>情報不要！基礎から学んで</b></p> <p><b>hi-ho</b> トークナー</p> <p>1. 情報不要！基礎から学んで 2. hi-hoの取り組み 3. 情報不要！基礎から学んで</p>	<p><b>第14回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2024年12月12日 14:30-15:00</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>新築で割付性能がわかる 成約率アップ！割付活用セミナー</b></p> <p><b>AC LIVE</b> トークナー</p> <p>1. 新築で割付性能がわかる 成約率アップ！割付活用セミナー 2. AC LIVEの取り組み 3. 新築で割付性能がわかる 成約率アップ！割付活用セミナー</p>
--	--	--	--	--	--	---	--

<p><b>第15回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2025年1月17日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>最短7分で見解</b></p> <p><b>Refeed</b> トークナー</p> <p>1. 最短7分で見解 2. Refeedの取り組み 3. 最短7分で見解</p>	<p><b>第15回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2025年1月17日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>YouTube登録者2万人の広告費をかせげに</b></p> <p><b>みやこリフォーム</b> トークナー</p> <p>1. YouTube登録者2万人の広告費をかせげに 2. みやこリフォームの取り組み 3. YouTube登録者2万人の広告費をかせげに</p>	<p><b>第15回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2025年1月17日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>リフォーム業界の最新トレンド</b></p> <p><b>Hacorepo</b> トークナー</p> <p>1. リフォーム業界の最新トレンド 2. Hacorepoの取り組み 3. リフォーム業界の最新トレンド</p>	<p><b>第15回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2025年1月17日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>「原簿掲載度3割 成長企業が実践している」</b></p> <p><b>KPC partners</b> トークナー</p> <p>1. 「原簿掲載度3割 成長企業が実践している」 2. KPC partnersの取り組み 3. 「原簿掲載度3割 成長企業が実践している」</p>	<p><b>第16回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2025年2月18日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>求人広告とは</b></p> <p><b>求人広告</b> トークナー</p> <p>1. 求人広告とは 2. 求人広告の取り組み 3. 求人広告とは</p>	<p><b>第16回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2025年2月18日</p> <p>参加費: JGBA会員限定</p> <p><b>建築のROIを把握する</b></p> <p><b>建築のROI</b> トークナー</p> <p>1. 建築のROIを把握する 2. 建築のROIの取り組み 3. 建築のROIを把握する</p>	<p><b>第16回 JGBA会員オンライン勉強会</b></p> <p>2025年2月18日 14:30-15:00</p> <p>参加費: JGBA会員限定 参加費: 無料</p> <p><b>躍ばれる工務店・ビルダーになるためのブランディング戦略</b></p> <p><b>ブランディング</b> トークナー</p> <p>1. 躍れる工務店・ビルダーになるためのブランディング戦略 2. ブランディングの取り組み 3. 躍れる工務店・ビルダーになるためのブランディング戦略</p>
---	--	--	---	--	---	---

# 『コラボセミナー』

## アスベスト事前調査結果報告義務化 匠工房事例セミナー

参加者アンケートにご回答でプレゼント!  
匠工房が使用しているアスベストチェックシート「匠工房フローシート」

今回の法改正で他社はどんな対策をしているのかな?

令和5年10月1日より義務になった工事前アスベスト調査・報告義務!  
匠工房事例大公開!!

2024 3/15 金 13:00~14:30

**JGBA会員限定**

開催場所 オンラインのみ (ZOOMミーティング)

費用 無料

講演者 株式会社匠工房 古屋謙大 氏

近匠工房

有資格者によるアスベスト調査報告をしないと事業危険が...

事業存続のためにすべきことは?

- 01 匠工房が提供する調査の信頼性確保
- 02 施工現場にJGBA認定作業員を派遣
- 03 作業員に道具・給食・休憩設備を確保
- 04 信頼・安心・感謝の気持ち、及ぶカードの準備

匠工房の事例紹介

アスベストは法改正 01 現場フローシート 02  
各種事例 03 現場で伝わる 04

<https://www.takumi@jgba.co.jp/>

## 人材育成・組織作りのプロが語る 工務店向け組織力強化セミナー

“集団”から“組織”へ

2024 5/28 16:00-18:00

講師 株式会社JGBA 企画部長 藤原 大輔 氏

このセミナーでは、現場監督・現場作業員・現場事務員・現場営業員・現場管理職・現場監督・現場作業員・現場事務員・現場営業員・現場管理職の役割と責任を明確にし、現場でのコミュニケーションを強化し、現場での課題を解決するための実践的なノウハウを伝えます。

参加費 20,000円 (税込) / 会場 東京都中央区新富1-1-1 新富ビル 4F

このセミナーは、現場でのコミュニケーションを強化し、現場での課題を解決するための実践的なノウハウを伝えます。

参加費 20,000円 (税込) / 会場 東京都中央区新富1-1-1 新富ビル 4F

このセミナーは、現場でのコミュニケーションを強化し、現場での課題を解決するための実践的なノウハウを伝えます。

参加費 20,000円 (税込) / 会場 東京都中央区新富1-1-1 新富ビル 4F

## 家が売れるエクステリアセミナー

外構で集客・成約率が上がる! 家が売れるエクステリアセミナー

2024年7月2日 15:30-18:00

YKK APショールーム大宮で開催できる 現場施工法と外構成金の秘密も伝わる

参加費 無料

会場 YKK APショールーム大宮 大宮区大宮1-1-1

このセミナーは、現場でのコミュニケーションを強化し、現場での課題を解決するための実践的なノウハウを伝えます。

参加費 20,000円 (税込) / 会場 東京都中央区新富1-1-1 新富ビル 4F

## 住宅営業マンが 確実に月1倍以上の 契約を上げるための「8×4=32の法則」

～優秀営業マンの頭の中を体系化～

2024年6月27日 13:00-15:00

このように効率的に

- 1 営業上の課題を明確にする
- 2 優秀営業マンの営業スタイルを学ぶ
- 3 優秀営業マンの営業スタイルを学ぶ
- 4 優秀営業マンの営業スタイルを学ぶ
- 5 アスベストチェックシート「匠工房フローシート」
- 6 このように効率的に

講師 株式会社JGBA 企画部長 藤原 大輔 氏

参加費 20,000円 (税込) / 会場 東京都中央区新富1-1-1 新富ビル 4F

## 前客心理をつかむ営業手法

～住社会社の「必ず売れる仕組み作り」と「売れる営業センスをスキル」に変える方法～

JGBA 加盟企業限定

2025 2/13 16:30-18:00

参加費 無料

会場 YKK APショールーム大宮 大宮区大宮1-1-1

このセミナーは、現場でのコミュニケーションを強化し、現場での課題を解決するための実践的なノウハウを伝えます。

参加費 20,000円 (税込) / 会場 東京都中央区新富1-1-1 新富ビル 4F

# 『コラボセミナー』

**高付加価値リフォーム事業の始め方**

2023 **3/9** THU 時間 15:00~16:30

講師: 株式会社エヌエフエス 代表取締役 藤田 浩司  
 株式会社エヌエフエス 代表取締役 藤田 浩司  
 株式会社エヌエフエス 代表取締役 藤田 浩司

● 高付加価値リフォーム事業の始め方  
 ● 高付加価値リフォーム事業の始め方  
 ● 高付加価値リフォーム事業の始め方

**地方限定の新しい集客方法**

2023 **6/6** 13:00~14:30

講師: 株式会社エヌエフエス 代表取締役 藤田 浩司  
 株式会社エヌエフエス 代表取締役 藤田 浩司  
 株式会社エヌエフエス 代表取締役 藤田 浩司

セミナーのポイント

- 地方と都会の集客方法の違い
- これからの集客方法を考える理由
- 自社イベント開催が必要なのか
- マルシェやワークショップの開催方法
- イベントからのランニングの方法

**デジタル革新で変わる工務店の未来**

11.26 13:00-14:30

講師: 株式会社メガステップ 取締役 本井 武志  
 株式会社THA 代表取締役 西山 都子氏

AIとデジタルツールで現場の効率を最大化!  
 売上増進の成功事例から実践テクニックまで一挙公開  
 最新の工務店経営を支えるヒント!

**住宅業界の課題! 現場監督不足の解決策がここにある!**

3/29 16:00-18:00

講師: JGBA 代表取締役 藤田 浩司  
 株式会社エヌエフエス 代表取締役 藤田 浩司  
 株式会社エヌエフエス 代表取締役 藤田 浩司

ライブデザインが話題! 3人チームで約100棟管理・移動時間0を実現  
 資材工務店が得意な現場DX推進のリアルと本音

**アップサイクルを通じた企業価値向上取り組み事例**

12.13 16:00-18:00

講師: 株式会社F&P 代表取締役 藤田 浩司  
 株式会社F&P 代表取締役 藤田 浩司  
 株式会社F&P 代表取締役 藤田 浩司

「エシカル消費者層」ターゲティング方法がわかる勉強会



ついに!! 待望の開催決定!!

**Life Design KABAYA**



## ライフデザイン・カバヤ 視察ツアー in 岡山



# 6/28

火

**参加費**

- JGBA 会員 5,000円
- JGBA 非会員 15,000円
- ※ 懇親会費実費 5,000円

今すぐお申し込み



カバヤ営業マンが実際に使用している  
営業ツールをプレゼント!!

### 視察ツアーの見どころをご紹介します



**ご挨拶**

**Life Design KABAYA**

取締役社長 窪田 健太郎  
KUSUBITA KENJIRO

今回、第1回目となるJGBA日本優良ビルダー普及協会の視察ツアーが、弊社ライフデザイン・カバヤに決まりました。私は2015年に会社のハンドリングを任せられ、その時の売上高148億円を6年で2倍以上325億円を達成したのと同時に、事業構造を新第一本拠から、既存・成長・新事業へと広げ、安定成長を目指すべく日々邁進しております。この視察ツアーでは売上アップの方法や、営業・設計・施工管理など、知られた範囲の中ではありますが、見て・聞いて・触れていただきたいと考えております。是非この機会に本ツアーにご参加いただき、皆さまの日々の業務において、糧となれば幸いです。

- 1

木造の未来を体感できる!  
CLT社員寮/CLT3階建て住宅を視察!
- 2

成長戦略大公開!  
シュリンクする市場で勝ち続ける方法とは!
- 3

カバヤの各事業責任者が語りのおもしろい営業・設計・工事等について直接聞ける  
グループディスカッションを開催!

© 2021 JGBA Co.,Ltd.



ついに!! 待望の開催決定!!

**LIEN corporation**

リアンコーポレーション  
視察ツアー in 栃木

10/24月

参加費

JGBA 会員	5,000円
JGBA 非会員	15,000円
※ 懇親会費別費	5,000円

今すぐお申し込み



視察ツアーの見どころをご紹介

**ご挨拶**

**LIEN corporation**

取締役社長 五嶋 伸一  
GOSHIMA SHINICHI

1978年、宮城県出身。平成17年10月にリフォーム事業を柱とするリアンコーポレーションを設立し、代表取締役社長に就任。2年間で4億5千万円の規模に育てる。平成20年に不動産事業と合資事業を開始し、平成22年には新築住宅の販売事業を開始。栃木県で県内の施工実績は5000件を超えている。平成26年にはゼネロパートナーズ住宅用で全国一に。新築住宅を1人で年間11棟を販売したノウハウが豊富なる。独自の顧客から顧客作りについての講演も多く開催。"おもてなし"を徹底し社風を、業界No.1レベルに引き上げブランド化している。

- 1. LIEN 本社 宇都宮営業所
- 2. リアンの家
- 3. リアンドレック売場
- 4. リアンコーポレーション 大田原店
- 5. 水戸ハウス



# 『スタイルヒロバ視察会in群馬』

「地方限定の新しい集客方法」視察ツアー開催!!

**NEXT PLUS**  
2021-2022

1日150組集客、平日20組集客を継続させるノウハウを公開!

## スタイルヒロバ視察ツアー in 群馬

工務店、リフォーム会社が自社で集客できる仕組みをつくる!!

**8/24木** 15:00-17:30 懇親会 18:00~

参加費	JGBA 会員 —— 無料	懇親会費	—— 実費	参加人数	1社 2名まで	会場	〒373-0851 群馬県太田市
参加費	JGBA 非会員 —— 30,000円			参加人数	10名まで	会場	栗田町 529

WEB申し込みはこちら




北関東の大手分譲会社を退職後、新ネクストプラスを起業、全国の新築・リフォーム会社に向けた「ブランド作り」「商品開発」「アターからのリフォーム受注」を武器に営業支援や仕組み作りのコンサルティングを展開。現在は、新築・リフォーム客の集客の実践のために、イベントスペース「スタイルヒロバ」を群馬県に建設し日々、客イベントを開催している。

### 視察ツアーの見どころ



**ついに!! 待望の3回目が開催決定!!**

**JGBA**  
日本優良ビルダー普及協会

**MARUO,**  
株式会社丸尾建設

紹介率50%! 建物価格916万円アップに成功!! 次年度受注残100%

## 丸尾建築視察ツアー in 姫路

尺事部風 会社を全方位強化「工務店と競合しない工務店へ」

**6/12月** 2023

参加費	JGBA会員 5,000円	JGBA非会員 30,000円	懇親会費 実費
参加人数	1社 2名まで 参加者数 20名まで 先着		

キャッシュバック!!  
10,000円

※キャッシュバックキャンペーン  
※参加費5,000円～30,000円にJGBAに入会  
※参加費10,000円+キャッシュバック

今すぐお申し込み

**丸尾 章司**  
代表取締役  
丸尾 章司

静岡県の工務店で修行後、地元兵庫県で父親の経営する建築会社に入社。30歳で2代目を継承。平均受注金額約2300万円を6年で約3200万円まで上昇させる。現場キレイやおもてなしを軸にお客様満足度を高めし満足度は93点。2020年に姫路に拠出し、工務店と競合しない工務店を目指し総合力を磨く。

創業：40年  
年商：約24億円(グループ計)  
資本金：姫路市近郊(人口70万人)  
棟数：64棟(グループ計)  
(姫路市・たつの市・太子町) 業態：注文90% 高層住宅10%

### 視察ツアーの見どころをご紹介します

- 1 姫路支店にて、実際の対応顧客を体験! 参加者は3組に分かれて2つのモデルハウスを視察!
- 2 「繋がる現場コネクション」で3年連続最優秀賞を受賞した、丸尾建設の建築現場をリアル視察!
- 3 丸尾建設分科会にて、営業・建築「やり方」をなし、それぞれの得意な部分の共有を促す!

視察ツアーの詳細は中面にてご紹介!! 次のページへ )))



# 『Lib Work視察会in熊本』



人口5万人の山鹿市に本社を置き年間受注棟数500棟！売上高 141.8 億円(円で2.9倍)  
時価総額 178.4 億円 (上場5年で20倍)

**LibWork視察ツアーin熊本**

2024年 **6/5 水** 13:00-18:00 懇親会 18:30-

参加対象 工務店、住宅会社

参加費	JGBA会員 -5,000円/1人	JGBA非会員 -30,000円/1人	懇親会費 -----実費
参加人数	1社 1-2名 まで		
参加者数	25名 まで		

10,000円 (※キャンセル料) 10,000円 (※キャンセル料)

※キャンセル料は、開催前1週間前まで10,000円、開催前1週間前以降は30,000円です。

QRコード: 

**講師**

**LibWork**  
株式会社 Lib Work  
代表取締役社長 瀬口 力

熊本県山鹿市出身、熊本大学法学部卒、熊本大学大学院法学研究科修了。同院在学中の1999(平成11)年、同社の前身瀬口工務店入社。翌年代表取締役社長に就任。以来、古い住宅業界の常態に挑む、戸建ビジネスのプラットフォームを目指し、独自のデジタル戦略を推進するほか「ロボットが案内するモデルハウス」「異業種コラボ商品」「ショッピングモール内に原寸大のモデルハウス出店」「3Dプリンターハウス」など様々な改革を記す。2015年:福岡証券取引所Q Board上場。2019年:東京証券取引所マザーズ(現グロース)に新規上場。

**視察ツアーの見どころをご紹介します**

- 1** Lib Work 代表取締役 瀬口社長が語る「3年で売上 60億円→141億円 235%の増速成長！ 売れる仕組み大公開」
- 2** 全国の工務店でもできる「無限の可能性が秘められた 3Dプリンターハウスの視察とマルチシフトハウス」
- 3** 国内初！土を主原料とした「3Dプリンターモデルハウス」を内部まで視察！



# 『アーキテックプランニング視察会in札幌』



**ARCHITEC-PLANNING**  
architectural design office

性能×デザイン 自由設計の注文住宅 従業員63名で売上86億  
年間施工棟数247棟！過去最高「営業利益」達成！

## アーキテックプランニング視察ツアーin札幌

2024年 **8/21 水** 13:00-18:30  
懇親会 19:00-

参加対象 工務店、ビルダー、リフォーム会社、不動産会社 限定

参加費  
 JGBA会員 10,000円/1人  
 JGBA未会員 40,000円/1人 + 実費  
 懇親会費 実費

1社 3名 まで  
 参加者数 40名 まで

QRコード: <https://www.architect-planning.jp/>

---

**代表取締役**



**相馬 哲也**  
代表取締役

2002 創業  
2005 新卒採用スタート、事業形態も下請けから共同作業へと転換  
2008 売上高5億円  
2010 グループウェア、サイボウズ導入、社内業務の見える化、効率化に取り組む  
2011 長期優良住宅を標準化し、売上高10億円

2015 高付住宅「Class S」営業開始  
2016 売上高20億円  
2020 売上高40億円  
2022 売上高60億円、過去最高営業利益達成

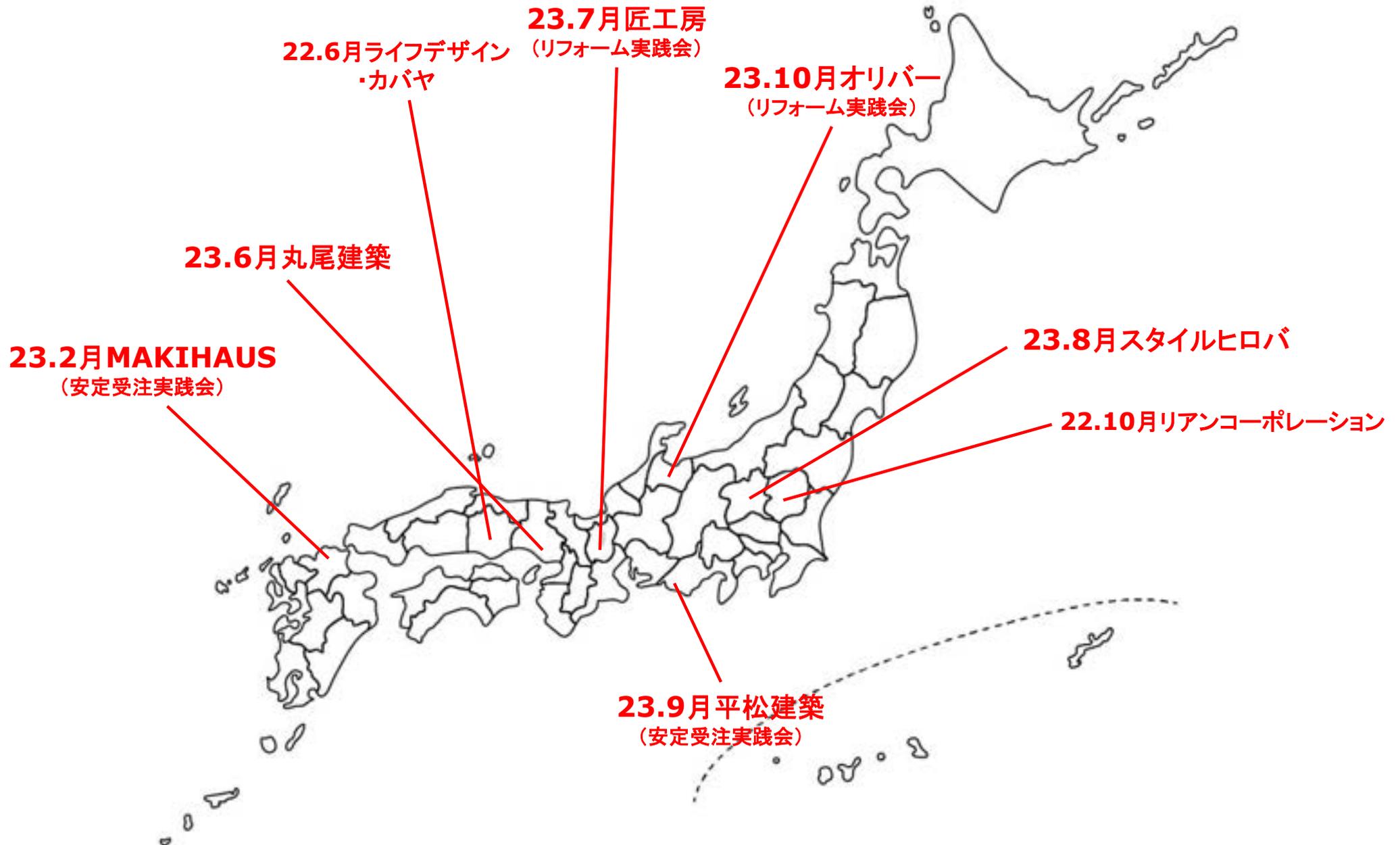
●創業 / 22年 ●売上 / 86億 ●従業員 / 63名  
●商圏 / 札幌 苫小牧 旭川 福岡県 ●拠点 / 6拠点

**視察ツアーの見どころをご紹介します**

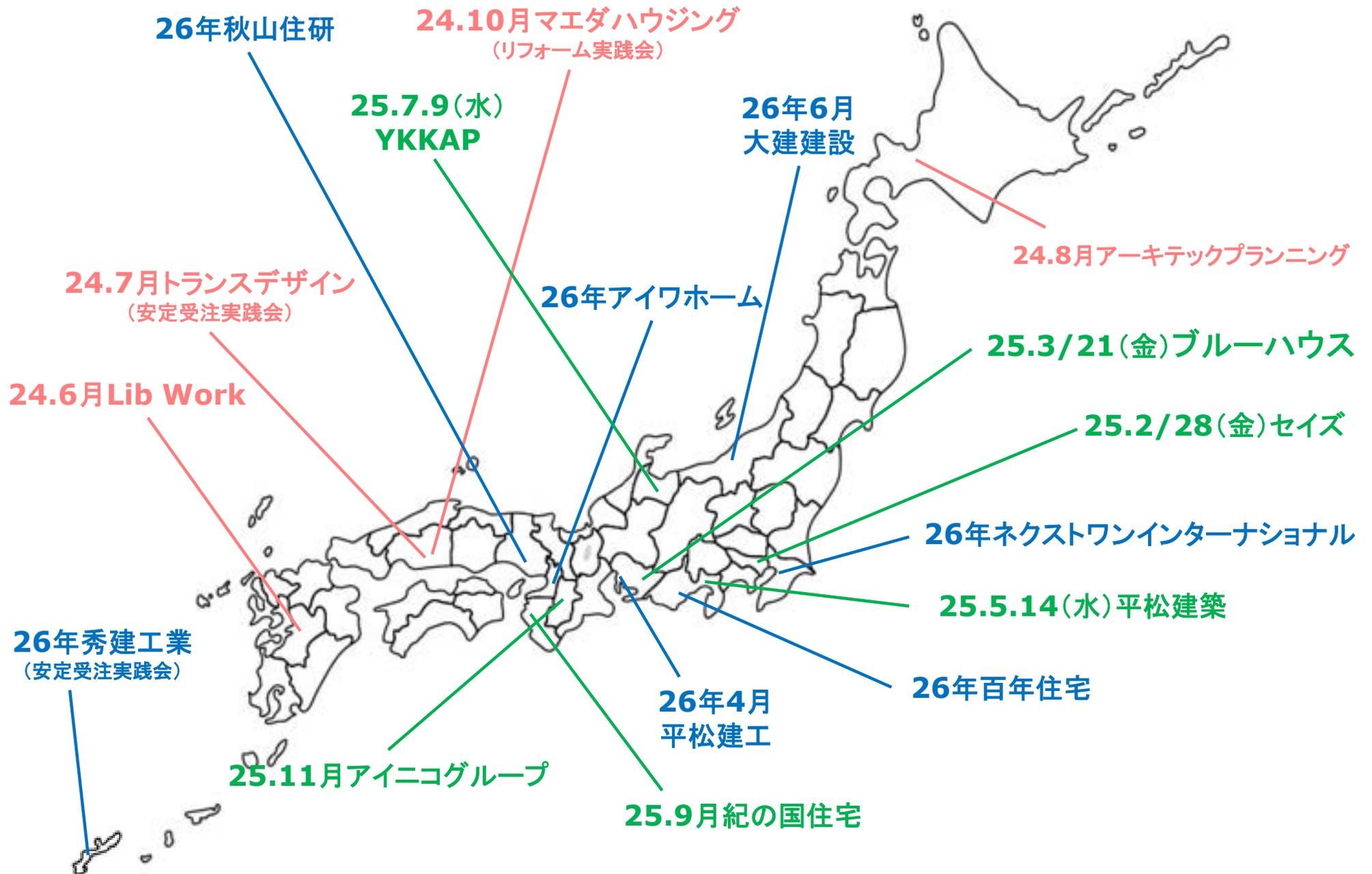
- 470㎡分譲地に初挑戦！現在進行形のモデルハウスと建築中の建物を視察！
- 性能×デザイン アーキテックプランニングが競合に勝てるモデルハウスを全公開！
- 過去最高「営業利益」達成！アーキテックプランニングが競合に勝てるモデルハウスを全公開！成長戦略とその秘訣！



# 過去「視察会」実施場所



# 2024年と今後の「視察会」開催予定場所





**第1回優勝者**  
ダンドリワーク加賀爪社長



**第2回優勝者**  
マルコーホーム 竹田社長



**第3回優勝者**  
マルコーホーム 竹田社長



# JGBA主要コンテンツ

## 実践会シリーズ

### 未来会議

年2回



JGBA 役員9名  
+ ゲスト講師



1月 経営フォーラム



3月 未来セッション



### 視察ツアー

年2回



JGBA 役員9社  
+ ゲスト工務店



### オンライン勉強会

年4回



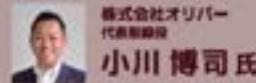
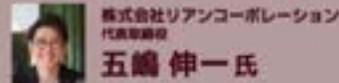
5月 8月 11月 2月

### リフォーム実践会

年2回



【実践会メンバー】



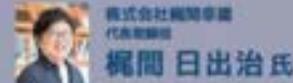
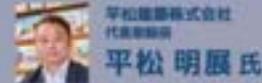
視察ツアー  
1回

### 安定受注実践会

年2回



【実践会メンバー】



### アフター実践会

年2回



【実践会メンバー】



セミナー  
1回

### JGBA CUP

年1回 4月



### 会員限定交流会

年3回



# 『リフォーム実践会』

第7回 住宅業界未来会議 JGBA

## 儲かる リフォーム事業 ノウハウ大公開セミナー

リアルセミナー参加先着30名限定  
オンラインもZOOMにて同時配信実施  
※オンラインは各県ネット参加OK

会場 ライフデザイン・カバヤ紀尾井町ホール

2023  
11月15日(火)  
15:00~18:00

JGBA × リフォーム産業新聞

### 1部 大型改装

リフォームコンパス 西尾 肇 氏 × リフォーム産業新聞 福田 善紀 氏 対談  
ドラマ「魔法のリノベ」監修者が語る  
1000万円超の大型リフォーム受注の極意とは  
Before Comfort | Comfort 株式会社 代表取締役 西尾 肇

### 2部 外装リフォーム

リフォーム事業拡大は「組織」と「仕組み」作り  
GAISOを活かしたオリバー流勝ちパターン  
GAISO | 株式会社オリバー | 代表取締役 小川 博司

### 3部 店舗改装リフォーム

10年ぶりの講演!  
テナントリフォーム事業 4年で10億突破した秘訣とは  
創色工房 | 株式会社創色工房 | 代表取締役 関 孝治

裏面にて詳しくご紹介します！次のページへ！

リフォーム事業で  
売上 **3億・5億・10億**  
段階的に突破するための **実践会**

WEB  
お申込み  
はこちら



2023年 **4月27日(木)** 16:00~18:00

### 第1部 16:10~17:00

#### リフォーム事業の規模に応じた打つべき具体的戦略

MAEDA  
株式会社マエダハウジング  
代表取締役 前田 政登 氏 講演



自動車メーカーから転身してリフォーム業界に入り、1993年に設立したマエダハウジングを設立、創業30年で施工実績は30,000件以上、広島県No.1のリフォーム実績となり、広島県協会リフォーム9年連続売上No.1、事業はリフォーム・リノベ・新築住宅・不動産と多岐にわたる。店舗数も店舗、グループ会社4社、今年4年度マエダハウジンググループでの総売上は38億、マエダハウジングが提供する「中古購入+リフォーム」のワンストップサービス、「空き家再活用」サービスは、経済産業大臣表彰「先進的なリフォーム事業者表彰」、「中国地域ニュービジネス大賞 優秀賞」、「日本新事業創出大賞 アンブレラメーカー部門賞賞」など多数受賞している。

### 第2部 17:10~18:00

#### リフォーム事業で段階的に売上を伸ばしていく方法とは

##### リフォーム座談会



株式会社オリバー 代表取締役 小川 博司  
株式会社創色工房 代表取締役 関 孝治  
株式会社アインコーポレーション 代表取締役 五嶋 伸一  
株式会社マエダハウジング 代表取締役 前田 政登 氏  
マシントレーナー  
株式会社マシントレーナー 代表取締役 渡邊 昇一

# 『リフォーム実践会』

**JGBA** リフォーム事業で売上**3倍・5倍・10倍**  
 段階的に突破するための実践会  
 2024 **7月17日** (水) **16:00 - 18:00**  
**施工力のある会社しか生き残れない!**  
 会社規模に関係ない **リフォーム会社の職人育成術**

**参加対象**  
 リフォーム事業を持っている  
 エリアの職人不足が予測される  
 社内大工を検討している  
 スタッフの離職や採用に困っている

以上のいずれかに当てはまる **リフォーム会社・工務店・ビルダー**

会場	参加費	リアル(東京)	オンライン
リアル 東京都港区赤坂 セミナー会場	JGBA会員	無料	無料
オンライン ZOOMウェビナー	非会員	20,000円	16:45~17:45 観覧無料 17:45~18:00 参加費5,000円
	懇親会費	※ 5,000円~8,000円	



**特典** JGBA会員企業プレゼント/セミナー投影資料

**第1部 16:10-17:10** **不登校の若者45万人を大工に!** (現在大工20万人時代)  
**アントレプレナーシップを持たせる重要性とは!**  
**集客も営業もいらない、職人が営業する時代!**



株式会社四方舎 代表取締役  
 一級建築士/二級建築士/国土交通省  
 一般社団法人マイスター高等学院 理事  
**高橋 剛志氏**

**株式会社 四方舎 SIHOUTUGI** **職人起業塾** **マイスター高等学院**

Profile: 1986年国土交通省特許会社に入社後、1991年全くの未経験で大工屋卸いへ転職、1996年下請け大工職人として独立、2000年法人化、大手住宅メーカーの指定施工店となる。2005年本社ビル大工を機に元請け工務店へと転換、翌年「自社職人での施工」という強みを出し、職人の教育、シラベづくりを加速させます。床材による顧客満足度を一切やめても年間の利益確保の売上げ割合を維持するシステムモデルを開発。

社内教育の一環としてスタートした「職人起業塾」に、2013年から同業他社の経営者や職人が多数集り、その後、口ことして人気を博し、起業塾の人も参加するようになり、建築実務者向けの研修として事業化。2015年研修事業として専任大工の認定を受ける。2016年一般社団法人職人起業塾を設立、全国に活動を広げる。

2023年、職人育成の資格を全国に展開する一般社団法人マイスター高等学院を設立。現在、関西を中心にマイスター高等学院を1300校以上、全ての企業が教育機関を併設するシステムを構築している。

**第2部 17:20-17:50 JGBA役員×高橋 剛志氏 スペシャルトークセッション**



株式会社 OLIVER  
 代表取締役  
**小川 博司氏**



株式会社 匠工房  
 代表取締役  
**関 孝治氏**



株式会社 リンクコーポレーション  
 代表取締役  
**五嶋 伸一氏**



一般社団法人マイスター高等学院  
 理事  
**高橋 剛志氏**



# 『リフォーム実践会』

8/7 (水)

10:30~11:20 5名のリーダーが本音で語るリフォーム事業の  
最新成功モデル 多店舗化&リフォーム事業からの多角化の真実

司会



オリバー  
代表取締役  
小川博司氏



マイダハウジング  
代表取締役  
前田政登己氏



匠工房  
代表取締役会長  
関孝治氏



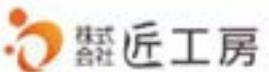
大建建設  
代表取締役  
高橋秀彰氏



平松建工  
代表取締役  
平松利彦氏



# 『匠工房視察会in滋賀』



「リフォーム実践会」視察ツアー開催決定!!

完工総利低下をさせない・入金遅れをさせない仕組み(単単位で影響が!?)  
テナントリフォーム事業6年10億突破!

## 匠工房 視察ツアー in 滋賀

滋賀県リフォーム No.1のノウハウ大公開!! 関会長も生で講演決定!

**7/10 2023 月**

JGBA会員	JGBA非会員	懇親会費	1社 2名まで
5,000円	30,000円	実費	参加者数
10,000円	キャンセル料	20名まで	最大

※キャンセル料は10,000円

※ツアー参加費はJGBAに2万円、別途10,000円キャンセル料

※スクリーンショット



昭和48年3月30日生まれ、大塚府市出身、2003年住宅「リフォーム」の専門会社として創業、「住宅リフォーム」「不動産(売買、仲介、新築)」「店舗事業」の3つの軸で事業展開、「近畿全域出店」のビジョンの元、現在、滋賀県内に10店舗展開。経営理念は「その家族が幸せになれるように」。

- 創業: 21年
- 年商: 40億円
- リフォーム: 19億
- 店舗: 滋賀県全域
- 不動産・新築: 11億
- 社員数: 129名
- テナント事業: 10億

**視察ツアーの見どころをご紹介します**

- 日本最大の全統的リフォーム会社を全面公開! さらにスタッフが働く事務所まで公開!
- 滋賀県リフォーム No.1企業の営業スタイルを白日下し、分科会では責任者がノウハウを公開!
- リフォーム業界のレジェンド匠工房 代表取締役会長 関孝治氏の生講演が聞ける!

視察ツアーの詳細は中盤にてご紹介!! 次のページへ >>>



# 『オリバー視察会in富山』



『リフォーム実践会』視察ツアー開催決定!!



地域No.1リフォーム店! 全国リフォームコンテスト9年連続受賞!  
オリバー全事業店舗を公開! JGBA視察ツアー過去最大の6カ所を視察!

## オリバー視察ツアー in 富山

10/16 2023 月

参加費	JGBA会員 —5,000円	JGBA非会員 —30,000円	懇親会費 —実費
	10,000円	キャッシュバック!!	

1社 1~2名まで  
参加者数 20名まで

QRコード

代表取締役



小川博司

OLVER

富山県富山市出身。2002年に株式会社オリバーを設立。ブランドミッション「LEAD A BEST LIFE」に基づき、リフォーム、外装リフォーム、新築・不動産、飲食の4事業を展開。特に住宅の外装リフォームを得意とし、2014年に「GAISO」を立ち上げ、109店舗加盟する外装リフォーム専門VCとして全国で運営。2020年7月に富山で飲食事業をスタート。リフォーム事業・外装リフォーム事業を中心に多店舗展開を目指している。

- 創業：21年
- 社員数：163名
- 商圏：富山県・石川県・東京都・千葉県
- 年商：44億円

### 視察ツアーの見どころをご紹介します!

- 1 リフォーム・外装リフォーム  
新築・不動産 飲食  
オリバー事業の全店舗を視察!
- 2 水回り住宅設備機器  
リフォーム専門店  
「アクアテホ富山店」  
初公開!
- 3 北陸のBIG BOSS  
オリバー代表取締役  
小川博司氏による  
経営戦略生講義 開催決定!



# 「マエダハウジング視察会in広島」



**JGBA**  
日本優良ビルダー普及協会

**MAEDA HOUSING**

広島県総合リフォーム業 10年連続売上 No.1  
Google クチコミ評価 4.7 (2024年8月現在) / 施工実績 32,000件以上

**リフォーム実践会**  
**マエダハウジング視察会 in 広島**

**10/8** 2024 火 13:00-18:30  
懇親会 19:00-

参加対象 工務店、ビルダー、リフォーム会社、不動産会社 **限定**

JGBA 会員	JGBA 未会員	懇親会費	1社 3名 まで
-10,000円/1人	-35,000円/1人	— 実費	参加者数 25名 まで
<b>10,000円</b>			

※懇親会参加費は別途10,000円別途お申し込みください

QRコード

**講師**

**前田 政登**  
株式会社マエダハウジング 代表取締役

前職メーカーから転身してリフォーム業界に入り、1995年に独立してマエダハウジングを設立。  
創業31年間で32,000年以上、広島県No.1のリフォーム実績となり、広島県総合リフォーム10年連続売上No.1。  
事業はリフォーム・リノベ・新築住宅・不動産と多岐にわたる。店舗数6店舗、グループ会社4社、マエダハウジンググループ全体の売上は42億。  
マエダハウジングが提供する「中古購入+リフォーム」のワンストップサービス、「中古売却+リフォーム」サービスは、地元広島最大規模「先発的なりわいリフォーム事業委員会」(株)住居環境ニュービジネス本会 理事長/「ニッポン新築業協会」副会長、アンテナショップ「部門特別賞」など多数受賞している。

※2010年 兵庫県建築衛生士	※2016年 リフォーム業界へ入り
※2011年 国立岡山工業高等専門学校卒業	74歳 5m マエダハウジング個人創業
※2012年 株式会社 マツダ入社	2018年 独立広島大学大学院入学

**視察会の見どころをご紹介します**

- 1 マエダハウジング リフォーム店舗 6店舗中3店舗を、店舗の裏側から裏側まで 現地スタッフが公開!
- 2 2024年3月、マエダハウジングが運営する「水まわりリフォーム専門店」リフレショップを視察!
- 3 広島県総合リフォーム業 10年連続売上 No.1 マエダハウジングの歴史を、創始者が語る「地域で働く100年企業」!



# 『地域密着 5~20棟安定受注実践会』

## 毎年5~10棟確実に安定受注するための実践会

平松建設株式会社 代表取締役 平松 明展 氏 × Make House株式会社 代表取締役 眞木 健一 氏

トークセッション

### 平松建設株式会社 代表取締役 平松 明展 氏

1992年創業。住宅、リフォーム、ビルドアップ、2009年に中古マンションを事業。2017年に法人化。住宅、リフォーム、ビルドアップ、2009年に中古マンションを事業。2017年に法人化。住宅、リフォーム、ビルドアップ、2009年に中古マンションを事業。2017年に法人化。

### Make House株式会社 代表取締役 眞木 健一 氏

1997年創業。住宅、リフォーム、ビルドアップ、2009年に中古マンションを事業。2017年に法人化。住宅、リフォーム、ビルドアップ、2009年に中古マンションを事業。2017年に法人化。

トークテーマ ▶ 安定受注獲得への“仕組み”を創る力

成り立つ工務店と失敗する工務店の違いは仕組み化すること。市内の高級アロージア・インテリアの作成、初期設計の内容を明確にし、2段階の設計で変更資料を作成するなど、仕組み化することで安定受注を獲得する方法を解説。

参加対象 年間5~20棟建築の工務店  
参加人数 リアルセミナー参加 先着20名限定  
会場 ライフデザイン・カバヤ紀尾井町ホール

2022 11月30日 時間 16:00~17:20

WEBお申込みはこちら

ご参加費に送料を別途お見積り

参加費無料

## 毎年5~10棟確実に安定受注するための実践会

眞木健一と行く 施工物件見学ツアー

参加対象 年間受注30棟以下の工務店様  
参加人数 先着10名限定(1社3名まで)

2023 2月15日 時間 13:00~17:00

### 視察ツアーで学べる事

- 1 エリアを軸として受注する利便性とは
- 2 商品仕様の作り方・手順
- 3 高層物件も受注する方法
- 4 100坪以上の物件、受注USJ・1055・建築中継り、成功事例を公開
- 5 10棟受注までのエリア戦略、成功事例を公開
- 6 住宅設備のサマハラシステム

弊社社長が創業から10棟20棟30棟と受注を増やしていったエリア戦略を直接解説し、高層物件も受注するまでのエリア戦略、営業戦略、収益的に稼げる商品提案も解説。工務店経営者として学ぶべき点から、「使っていない建材や標準仕様」も紹介いたします。その他にも高層戸建高層物件施工の深いノウハウも紹介いたします。成功事例や失敗事例もあわせてご紹介いたします。安定受注するための事業戦略も紹介いたします。本ツアーでは見て、聞いて、感じて、実際に自分から体験できるノウハウを身につけてください。少人数での参加での質疑も可能。

JGBA会員企業様... 5,000円/1名  
JGBA非会員企業様... 50,000円/1名  
【45,000円キャッシュバックキャンペーン】  
本ツアー参加者JGBAに入会された場合、45,000円キャッシュバック。

WEBお申込みはこちら

## 地域密着 安定受注実践会

第1部 「住宅業界この時代を生き抜く工務店安定経営術」

資材高騰時代に「高くても売れる方法」  
新卒社員でも売れる「育成の仕組み」  
今この時代で「顧客できる商品」

平松 明展 氏 眞木 健一 氏 磯田 日出典 氏

YouTube 動画185万再生、チャンネル登録者数20万人超えの「職人社長」  
1,000社以上の工務店に講演  
業界の風雲児

トークテーマ ▶ 「今確実に受注が取れる安定経営ができるための経営術」

1 受注回復の中で、利益を最大化するには 2 これから勝ち残る工務店とは

参加人数 リアルセミナー参加 先着20名限定  
会場 ライフデザイン・カバヤ紀尾井町ホール  
オンラインもZOOMにて開催!!

2023 5月30日 時間 16:00~18:00

# 『地域密着 5~20棟安定受注実践会』

毎年5~30棟 | 地域密着 | 安定受注実践会

明日からすぐ使える 工務店向け「集客」最新事例セミナー

2024年4月25日 16:00~18:00

会場: ネクストワンインターナショナル(株) 東京オフィス  
〒107-0052 東京都港区赤坂3-4-5 ストロング赤坂ビル4F

参加人数: リアル 先着15名 (1社1名まで)

参加費: 無料 (研修費: 実費 [5,000円~8,000円])

お申込みはこちら

特典: JGBA会員企業プレゼント! セミナー投影資料

顧客獲得の極意! マーケティングはスタッフ編成が重要! 集客問題もワンストップで徹底解決する方法とは?

工務店はInstagramを更新するべし! LINEで集客→来店を仕組み化し成約率UP! 新規~既存を全サポート!

受注稼数UP! 集客できる商品戦略大公開! 競合他社へ勝ち契約率を上げる! 設計合理化で10%コストダウンを実現!

住宅会社の集客難問題を解決するには多様な手段が必要! 「潜在客を上流で囲い込む」ためのライブプランを丸ごと支援する手法

集客できない\*本当の課題、を\*解決方法、を\*分析! 「売場きっかけ(イベント)」の増加と「切り口数(パリエーション)」が重要!

5~30棟 | 地域密着 | 安定受注実践会

明日からすぐ使える 工務店向け「集客」最新事例セミナー

2024年4月25日 16:00~18:00

会場: ネクストワンインターナショナル(株) 東京オフィス  
〒107-0052 東京都港区赤坂3-4-5 ストロング赤坂ビル4F

参加対象: 工務店、住宅会社、リフォーム会社、不動産会社

参加費: 無料 (研修費: 実費 [5,000円~8,000円])

参加人数: リアル 先着15名 (1社1名まで)

特典: JGBA会員企業プレゼント! セミナー投影資料

タイムスケジュール

16:00~16:10	開会挨拶
16:10~16:30	広告活動の最適化で集客 住宅ブランドコンサルティング 代表 堀之内 健二氏
16:30~16:50	LINEを活用した集客 プロフィール株式会社 代表取締役 浅見 奈津子氏
16:50~17:10	デザイン住宅で集客 Make House 株式会社 代表取締役 眞木 健一氏
17:10~17:30	紹介サービスで集客 株式会社カラダノート 代表取締役 深川 真樹氏
17:30~17:50	イベント集客 株式会社ビズ・クリエイション 代表取締役 CEO 初谷 昌彦氏
17:50~18:00	開会挨拶
18:30~21:00	懇親会

必要事項をご記入の上、メールまたはFAXで4月22日0時までに申し込みください。

お申込みはこちら

お申し込み送付先))) FAX: 03-6277-6369 MAIL: info@jgba.net

担当: 田島 三浦 お問い合わせ))) TEL: 03-6277-6079

〒107-0052 東京都港区赤坂3丁目5-5 ストロング赤坂ビル4F



『地域密着 毎年5-30棟安定受注実践会』視察ツアー開催!!




建物に自信あり! YouTube動画185万回再生 登録者6万人超えの  
「職人社長」、地方工務店がやるべき集客戦略とは!?

## 平松建築 視察ツアー in 静岡

# 9/7

木

13:00~17:30

懇親会 18:00~

<ul style="list-style-type: none"> <li>☐ JGBA 会員 5,000円</li> <li>☐ JGBA 非会員 30,000円</li> <li>☐ 3日間無料宿泊プラン(キャンセル料あり)</li> <li>☐ 懇親会参加費(別途)</li> <li>☐ 懇親会費</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>☐ 1社 2名まで</li> <li>☐ 15名まで</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>☐ 〒438-0818 静岡市清水区</li> <li>☐ 静岡市清水区</li> <li>☐ 下方館 373-1</li> </ul>
--	--	---

WEB申込はこちら





**平松 明展**

1980年静岡生まれ、19歳から10年間大工として修行後、2009年に平松建築を創業、2013年に法人設立。静岡麻賀田・浜松・藤井・藤川エリアで注文住宅を展開、年間完工棟数24棟、社員数24名(うち半分以上パート)、住宅建築数は150棟を超える。元大工としての知識と経験を元に「職人社長」としてYouTube動画配信、再生回数は185万回、登録者数は10万人を超え、まもなく20万人となる。インスタフォロワー数は2万人。

### 視察ツアーの見どころ

**1** 国内建築事例の半石敷体験、WEB集客による空気の読みの実践、2023年8月完成の新社屋初公開!

**2** この工務店がどうして15年連続でリピートに成功しているのか? 社内スタッフの接客とこのコミュニケーションの方法を公開!

**3** 高層住宅でも顧客に負けない! 5つ星ホテルによるウォークthrough!

視察ツアーのスケジュールは裏面へ )))



# 『トランスデザイン視察会in広島』



広島市で圧倒的デザイン住宅を展開！5年で年間受注棟数 30棟→70棟！  
Instagram フォロワー数 8万人！

## トランスデザイン視察ツアーin広島

2024 **7/19 金** 13:00-18:00  
懇親会 18:30-

参加対象 工務店、ビルダー、リフォーム会社、不動産会社 **限定**

参加費	JGBA 会員 -10,000円/1人	JGBA 非会員 -40,000円/1人	懇親会費 -実費
-----	------------------------	-------------------------	-------------

1社 **3名** まで  
参加者数 **25名** まで

10,000円 **キャッシュバック!!**

1972年広島県出身。株式会社トランスデザイン代表取締役。  
ハウスメーカー、工務店を経て2007年トランスデザイン設立。  
建築設計だけでなく企画・不動産・インテリアの広い視点からトータル的なプロデュースを行う。  
注文住宅の経験を活かし、数々の企画住宅やモデルハウスを全国で手がける。

●創業：17年 ●棟数：70棟 ●従業員数：30名  
●商圏：広島県全域 山口県 下松市 柳井市 岩国市 光市 周南市

### 視察ツアーの見どころをご紹介します

- Instagram フォロワー数 8万人！  
「イエコト」モデルハウスと  
建築現場を大公開！
- 全国の工務店でもできる！  
注文住宅と規格住宅の  
「いいところ取り」住宅  
「trip」のノウハウ公開！
- 「設計カ・デザイン性の高さから  
顧客に困ることはない」  
トランスデザイン代表取締役  
松岡社長が語る  
トランスデザイン成長戦略の秘密！



# 『工務店アフター実践会』

**第2回 工務店アフター実践会 JGBA**

✓ 外壁塗装事業スタート後 OB客から月80件受注!  
 ✓ 10年目の瑕疵保険更新率 驚異の3割超を実現する

**OB顧客対応術**

2024 **11.6** 水 16:00-18:00

参加対象: 工務店・ビルダー・リフォーム会社  
不動産会社・住宅関連会社

会場	参加費	リアル	オンライン
多摩スタジオ 東京都中央区新富1-10-10 [東京の中心部 有楽町線 新富駅4分]	JGBA会費	無料	無料
申込費	20,000円	18,450円(税別)	18,450円(税別)
参加人数	1名 5,000円 - 8,000円		

※申し込みはここから

※ZOOMウェビナー

✓ 新規ペイント工  
 ✓ 新規グループ回  
 ✓ 驚異の受注率! 7

▼▼▼この

アフターで顧客満足度を  
さらに上げたい

忙しい人でも  
アフターを始めた!

株式会社 代表取締役社長 西村 卓

1980年 東京都 生まれ。大学卒業後、建設会社に勤務。2003年創業。外壁塗装事業を軸に「高学」(高学)、「人」(人)、「グループ」(グループ)による、顧客満足度向上に取り組む。2024年 外壁リフォーム 累計受注件数 1,800件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。

10/2 リフォーム事業の会社 代表 種田 隆紀

1980年 東京都 生まれ。大学卒業後、建設会社に勤務。2003年創業。外壁塗装事業を軸に「高学」(高学)、「人」(人)、「グループ」(グループ)による、顧客満足度向上に取り組む。2024年 外壁リフォーム 累計受注件数 1,800件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。

**工務店アフター実践会 JGBA**

リフォーム受注・顧客満足度アップの仕組み化  
大公開セミナー

アフターコロナで伸びるOB「顧客満足度が高い会社」  
工務店が勝ち続けるには地主からの案件シェア率アップが鍵!  
地域密着の工務店が新築市場縮小時代にどう成長を実現するのか?

2024 **5.16** 水 16:00-18:00

参加対象: 工務店、住宅会社、リフォーム会社、不動産会社

会場	参加費	リアル	オンライン
多摩スタジオ 東京都中央区新富1-10-10 [東京の中心部 有楽町線 新富駅4分]	JGBA会費	無料	無料
申込費	30,000円	18,450円(税別)	18,450円(税別)
参加人数	1名 5,000円 - 8,000円		

※申し込みはここから

※ZOOMウェビナー

OOを徹底することで顧客満足度95%! リフォーム受注率66%!  
 客数が伸びやすい・価格競争も回避することで生産性UP  
 お客様との関係構築から-新築受注数-リフォーム受注数-不動産売買数UP

株式会社 代表取締役社長 日本銀行

1980年 東京都 生まれ。大学卒業後、建設会社に勤務。2003年創業。外壁塗装事業を軸に「高学」(高学)、「人」(人)、「グループ」(グループ)による、顧客満足度向上に取り組む。2024年 外壁リフォーム 累計受注件数 1,800件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。

アフター専任女性スタッフ「お」前 前田 悠希 様! 「AET」50%削減!

契約前からのクレーム防止は必須!  
クレームが来たらOO対応で発生率も軽減できる!

株式会社 代表取締役社長 白本 隆

1980年 東京都 生まれ。大学卒業後、建設会社に勤務。2003年創業。外壁塗装事業を軸に「高学」(高学)、「人」(人)、「グループ」(グループ)による、顧客満足度向上に取り組む。2024年 外壁リフォーム 累計受注件数 1,800件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。

株式会社 代表取締役社長 白本 隆

1980年 東京都 生まれ。大学卒業後、建設会社に勤務。2003年創業。外壁塗装事業を軸に「高学」(高学)、「人」(人)、「グループ」(グループ)による、顧客満足度向上に取り組む。2024年 外壁リフォーム 累計受注件数 1,800件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。2023年 外壁リフォーム 新規受注件数 201件。



# JGBA会員特典



- ① 動画サイト『JGBAChannel』  
でノウハウ動画見放題



- ② 『JGBA主催セミナー』参加無料  
※非会員は有料・時間制限あり



- ③ 『会員優遇・限定イベント』に参加可能



- ④ 『会員限定サービス・割引』が適用



## 会員限定サービス

会員限定で様々なサービスを受けることができます。



- 社有車無料診断
- 保険料見直し診断
- 経費削減無料診断



- 地盤保証特別価格
- セミナー資料  
無料ダウンロード



- 職人研修施設割引
- プロ人材紹介割引



- コーディネーター  
ITツール割引
- 業務代行サービス  
(初期費用0円)

※工務店の皆様へ

業務保険・工事保険はJGBAを通じて見積りを取って  
いただくとかなりの確率で安くなります。

## 業務支援



提供企業 株式会社物件王

物件王

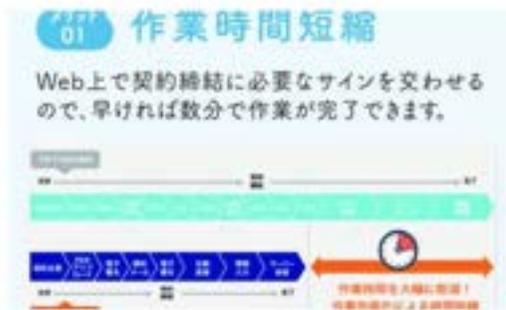
[詳細はこちら](#)



提供企業 株式会社シンミドウ

WEB集客支援サービス

[詳細はこちら](#)



提供企業 株式会社ハイホー

【電子契約】イースタンプ

[詳細はこちら](#)



提供企業 株式会社一楽

新築戸建専門のコスト削減支援

[詳細はこちら](#)

# JGBA会員特典



## 加盟企業限定サービス

<p><b>世界標準のハウスメーカー！ 防蟻率 99.99% のポロンdeガード</b></p>  <p>防蟻率99.99%のポロンdeガード工法。全国で地域密着展開中。環境、健康、経済性で優れ、いつまでも効果が続くための新薬。世間にも浸透する本物のシリシア防蟻です。</p>  <p>会社 日本ポレイト株式会社 代表 藤川 泰弘氏</p>	<p><b>社長の知識を実装した最強 AI！ LINE で社長といつでも相談！</b></p>  <p>社長の知識を AI に詰め込み、LINE やチャットワークで相談可能。業務効率化を図り、企業成長を促進します。</p>  <p>会社 株式会社 THA 代表 神田 早希氏</p>
<p><b>「コネクトカメラ」で 現場管理のリモート化を実現</b></p>  <p>コネクトカメラは、建築現場用に設計された専用システムです。インターネット工事不要で簡単設置。タイムラプス動画で、現場の「外」と「中」を自動で記録します。</p>  <p>会社 ビクトグラム株式会社 代表 藤岡 孝平氏</p>	<p><b>住宅メーカー様のコスト削減活動を 完全成功報酬型でご支援します！</b></p>  <p>JGBA 会員様向けに、削減効果分析を無料でご提案致します。完全成功報酬型、フルアウトソーシング型のサービスとなりますので、この機会に是非、ご検討下さい。</p>  <p>会社 株式会社一葉 代表 佐久間 憲樹氏</p>
<p><b>リフォーム現場の救世主。「ハコレボ」 で現場調査のミスをゼロに！</b></p>  <p>ハコレボの専用フォーマットで、現場調査の抜け漏れゼロへ。職人・若手の認知力を活用し、ベテランの負担も軽減。リフォーム現場の効率化、実現してみます！</p>  <p>会社 株式会社ハコレボ 代表 保田 健太氏</p>	<p><b>新築戸建住宅向け 「施工状況確認検査」</b></p>  <p>事業者様が定めた仕様どおりに施工されているかを確認・ご報告するサービスです。住宅地帯に安心が高まるほか、建物材料費や防水検査などのご利用が楽々です。</p>  <p>会社 株式会社日本住宅保証検査機構(JIO) 代表 東 伊美氏</p>
<p><b>支援工務店600社以上！ シンミドウのWEB集客支援サービス</b></p>  <p>600社以上の工務店の集客データや運用データをもとに、その会社の予算や経営方針に合った適切な方法でご支援を差し上げております。</p>  <p>会社 株式会社シンミドウ 代表 久保田 康太氏</p>	<p><b>レーシングタイヤから生まれた制震技術！ 高減衰ゴムで地震から建物を守る！</b></p>  <p>「ダンロップ」タイヤを製造している住友ゴム工業（株）、高層ビルや橋梁、寺社仏閣向けのダンパーも開発している強靱力で地震に強い家づくりをお手伝いします。</p>  <p>会社 住友ゴム工業株式会社 代表 高橋 征嗣氏</p>
<p><b>建築受注 UP！成果の出る 「建築 × 不動産」は物件王にお任せください</b></p>  <p>物件王では、不動産仲介で自社建築受注をアップさせるためのノウハウを提供。業者から成約までをフルサポート。全国 250社以上が加盟し、実績も多数。</p>  <p>会社 株式会社物件王 代表 梶島 善也氏</p>	<p><b>初期 20 年・最長 60 年の住まいの 長期保証の導入をご支援します。</b></p>  <p>MEAS は全国 300 社以上の長期保証をご支援しています。社員の高さへの信頼感、評判のお手強い、新築物のご提供など、お客様の安心と信頼につながります。</p>  <p>会社 一般社団法人 MEAS 代表 白井 伸雄氏</p>





一般社団法人日本優良ビルダー普及協会



～6年で売上25億から60億の組織へと成長～  
スーパーウォール  
SW工法施工の最多棟数8年連続で全国ナンバーワン!  
分譲住宅事業戦略大公開!

## セイズ視察会 in 東京

**2/28** 2025 金 13:00-18:00  
懇親会 18:30-

参加対象 工務店、ビルダー、リフォーム会社、不動産会社

JGBA加盟企業と住宅産業部メンバー 5,000円/1名  
その他の方 30,000円/1名  
10,000円キャッシュバック!

1社 3名 まで  
参加者数 25名 まで





代表取締役  
**及川 達也**  
SAYS 代表取締役  
1971年 江戸川区生まれ。葛飾区育ち。不動産業の営業として社会人を志す。29歳で起業となる「有限会社セイズインターナショナル」を創業。10年間で業績を伸ばすも、お客様の健康を害していることから高性能住宅の建築用を業界で先駆けて完成。社名をセイズ株式会社へ変更。「本物を造る」の理念を基に、ただの住宅販売ではなくお客様の幸せな暮らしを提案。創業24年で60億の企業に成長。自社だけでなく高性能住宅の工務店約530社以上が集まる全国18年連続の代官仲介事業。高性能住宅の営業・プロモーション・マーケティング・設計・仕入れまで一貫してノウハウ共有を行い、毎月同業他社が社内研修を見学に来るほど。

社員数：44名（9A～ブランチ 70名）  
売上：60億（伊藤で標準：80億 55.7億）スーパーウォール標準：12.5億 中古買取標準：1.8億  
年間施工棟数：80棟 職種：建築系

1971年 江戸川区生まれ。葛飾区育ち。不動産業の営業として社会人を志す。29歳で起業となる「有限会社セイズインターナショナル」を創業。10年間で業績を伸ばすも、お客様の健康を害していることから高性能住宅の建築用を業界で先駆けて完成。社名をセイズ株式会社へ変更。「本物を造る」の理念を基に、ただの住宅販売ではなくお客様の幸せな暮らしを提案。創業24年で60億の企業に成長。自社だけでなく高性能住宅の工務店約530社以上が集まる全国18年連続の代官仲介事業。高性能住宅の営業・プロモーション・マーケティング・設計・仕入れまで一貫してノウハウ共有を行い、毎月同業他社が社内研修を見学に来るほど。

視察会の見どころをご紹介します

1 分譲住宅で全棟ZEH基準を実績！  
セイズの建築現場を体験！

2 セイズの完成現場を視察！  
建てると売るとの差を  
スタッフの直接説明！

3 セイズのモデルハウスで  
全数空調を体験！  
観客に負けない分譲住宅の秘密を公開！



SW施工実績  
最多棟数8年連続  
**No.1**



**8**  
HOUSE OF THE YEAR  
2023  
優秀賞受賞  
ハウス・オブ・ザ・イヤー・イン・エナジー



**6**  
ZEH builder  
ZEH2020-2021-CT ★★★★★  
ZEHビルダー（プランナー評価・最高評価）



**6**  
BELS  
★★★★★  
省エネ住宅（BELS評価・最高等級）



**10%**  
認定低炭素住宅  
2020年省エネ新基準を10%以上上回る



耐震等級  
**3**  
全棟耐震等級3の地震に強い制震スーパーウォール



一生運  
オーナー様との絆（セイズ評価：100%）

東京エコビルダーズアワード



「東京エコビルダーズアワード」で唯一の全5部門受賞



青木葛飾区長へ表敬訪問  
「東京エコビルダーズアワード」全部門受賞を報告

東京  
**100年**  
住宅

TOKYO 100YEAR HOUSE.  
《葛飾区-江戸川区-足立区の分譲分譲住宅》  
ハウスオブザイヤー通算8回受賞  
高規格デザイナーズの省エネZEH住宅  
セイズは分譲住宅で全棟ZEH基準を実績

## 第17回 JGBA 日本優良ビルダー普及協会 JGBA会員オンライン勉強会

2025年3月13日（木）13:00~13:30

参加資格：JGBA会員限定 参加費：無料 WEB申込みはこちら

## 第17回 JGBA 日本優良ビルダー普及協会 JGBA会員オンライン勉強会

2025年3月13日（木）13:30~14:00

参加資格：JGBA会員限定 参加費：無料 WEB申込みはこちら

### 厳しい建設業界で今すぐやるべき事は！

#### ARCHITEC-PLANNING セミナーテーマ

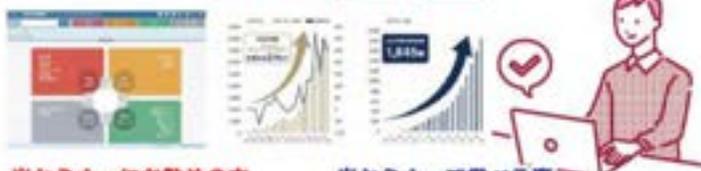


相馬 哲也

- 1 評価制度と業績の関係
- 2 原価管理の重要性
- 3 経営リソースを見直す

大工一点中堅業を経て2004に独立し21年で売上77億・受注稼数250棟の会社に成長させる。売上とは裏腹に原価管理に苦戦を覚え2020年に自社の利益改善のために原価管理システム「すこいよ山下くん」を開発し4年で6%改善させる。その他、独自の評価制度やDX化で少人数経営を実現

参加対象 経営者 役員



#### 当セミナーにお勧めの方

- 今後の経営に不安を抱えている…
- 人手不足で困っている…
- 赤字体質を改善したい…

#### 当セミナーで学べる事

- 納得感がある評価制度の発想
- 適正な原価管理術
- 経営リソースの整理と経営のスリム化

### 10年で売上高5倍成長のノウハウと事例を公開！ 目からウロコの楽々土地探し DXツールと人気ブランドとのコラボによる圧倒的な集客力アップ！

#### LibService セミナーテーマ



株式会社リサービス  
代表取締役社長  
滝川 高之

- 1 業界動向と顧客層の変化（Z世代対策）
- 2 人気ブランドとのコラボにおける圧倒的な集客力（事例紹介）
- 3 DX活用で業務効率化！土地無し客への楽々攻略法

2013年に株式会社Lib Work入社。営業部長代理、社長室長、執行役員を経て、取締役 経営企画室長に就任。2020年に子会社として株式会社リサービスを設立。翌年に代表取締役社長に就任。親会社で培った住宅事業の課題解決・ノウハウを全国の住宅会社や工務店に向けご提供。

参加対象 経営者 役員 営業担当 マーケティング担当

#### 当セミナーにお勧めの方

- 集客が苦しい。来場アポが切れない…
- 土地無し客に対し、土地クロージングができず他社に負ける
- 他社との差別化ができておらず、顧客から選ばれない



#### 当セミナーで学べる事

- 強い差別化と顧客層の拡大
- 受注に差が出る「土地探し」の攻略法
- 業界最先端のDX活用術



## 第17回 JGBA 日本優良ビルダー普及協会 JGBA会員オンライン勉強会

2025年3月13日（木）14:00~14:30

参加資格: JGBA会員限定 参加費: 無料



## 第17回 JGBA 日本優良ビルダー普及協会 JGBA会員オンライン勉強会

2025年3月13日（木）14:30~15:00

参加資格: JGBA会員限定 参加費: 無料



### 未来への贈り物を形にする 新しい住宅ビジネス革命

Aether House

セミナーテーマ



株式会社 Aether  
代表取締役  
伊藤 健一

- 1 贈与型賃貸住宅が生み出す新たな収益モデルと、その市場での優位性
- 2 土地所有者と入居者の双方にメリットをもたらす事業スキーム
- 3 地域コミュニティの活性化に貢献し、持続可能な事業として成長を続けるための戦略

株式会社 Aether は、住宅ビジネスの新たな可能性を切り拓くために 2009 年に設立されました。主力サービスである贈与型賃貸住宅は、土地の有効活用と住み手の資産形成を両立させ、地域社会と共に成長する新しいコミュニティの創造を目指しています。私たちは「暮らしに革新を、未来に価値を」という企業理念のもと、持続可能な住宅ソリューションの開発に取り組んでいます。

参加対象: 経営者 役員 営業担当 不動産事業部門責任者 地域開発担当者

#### 当セミナーにお勧めの方

- 経営戦略の刷新を目指す方
- 新たな収益モデルを模索する方
- コミュニティ形成に関心のある方

#### 当セミナーで学べる事

- 地域活性化につながるコミュニティ形成の具体的手順
- 贈与型賃貸住宅の収益モデルと投資計画の立て方
- 持続可能な事業展開のための長期的戦略構築法



### 働き方改革は 現場と経営層のミスマッチにより鈍化する

セミナーテーマ



株式会社 建設  
専務取締役  
三浦 健徳

- 1 現場ではこう考えられている
- 2 現場で起きている不都合な真実
- 3 本質をジャッジできるのは経営層である

2012 年より、日本で初めて工事現場中の経営層を代行で手配する事業を立ち上げ、2014 年より、『建設事業部』とし、建築建設現場の付帯業務をトータルサポートし、札幌から沖縄まで建築建設会社へのサポートを行い、2024 年より株式会社建設と商号変更しより一層建築建設業界に特化したサポートを行う。



参加対象

経営者 役員 営業担当 施工担当



#### 当セミナーにお勧めの方

- 現場の生産性が上がらない
- バックオフィスメンバーの残業が多い
- 1 棟でも着工数をあげたい

#### 当セミナーで学べる事

- 何故現場が忙しいのか
- 今の時代に本当にやらなくてはいけないことは何か
- 現場メンバーが離れる原因



一般社団法人日本優良ビルダー普及協会

## BLUEHOUSE

年間受注棟数 60棟が2019年は13棟に…そして現在 45棟のV字回復  
受注の7割を占める平屋の販売戦略

### ブルーハウス視察会 in 愛知

**3/21** 2025 金 13:00-18:00  
懇親会 18:30-

参加対象 工務店、ビルダー、リフォーム会社、不動産会社

参加費  
 JGBA会員 10,000円/1人  
 JGBA未会員 35,000円/1人 + 実費  
 懇親会費 実費

参加人数 1社 3名まで  
 参加者数 25名まで

WEB申し込みはこちら

---

**1** 人生、豊かに、楽しむ。豊川平屋モデルハウス視察  
手の届く価格で人気のスイングランド式サウナも

**2** 建築中の現場を視察  
建築家による自由設計で平屋  
構造性能についても現場でご説明

**3** メディアに今まで登場してこなかった「平屋のマーケティング手法」  
【集客、販路方法、価格設定など】  
継続V字回復についてお話しいただきます！



## ブルーハウスの紹介

### BLUEHOUSE



20代のスタッフが活躍!



くふうイエタテ三河No1



建築家による自由設計の家



受注の7割が平屋



年間受注棟数60棟が2019年は13棟に…  
そして現在45棟のV字回復





一般社団法人日本優良ビルダー普及協会

元ムエタイ世界チャンピオン 武田幸三氏講演  
**『覚悟の持ち方』**  
 ～経営にも通じる覚悟の持ち方～

**2025.4.11 金**  
 16:30-18:10 懇親会18:30-

「やるか」「やらないか」どっちかしかない  
 リングには死ぬ覚悟で上がっていた  
 お客様を楽ませるのがプロ  
 「キック人生、最大の挫折」からの復活  
 一回のものにどれだけ夢をつめこめるか  
 1試合でチケット3000枚売れる愛される選手になる  
 片目が見えず7年試合をしていた  
 K-1MAXのカリスマ 魔装斗との死闘

**参加対象** 工務店 / ビルダー / リフォーム会社 / 不動産会社 / 住宅関連会社 / その他

**会場** リアル ネクストワンインターナショナル東京本部オフィス  
 東京都港区3-6-6 ストロング倶楽部ビル4F **定員12名**  
 オンライン ZOOMウェビナー

**参加費** JGBA 加盟企業 リアル・オンライン無料  
 JGBA 非加盟企業 リアル・オンライン5,000円  
懇親会 別途5,000円～8,000円

**リアル参加者特典** お申込み  
 はこちら  
 リアル参加者に抽選で  
**武田幸三氏サイン色紙  
 プレゼント!**

**元ムエタイ世界チャンピオン 武田幸三**  
 “闘合闘”の異名を持つキックボクシング界のレジェンド。  
 元・タイ国ラジャダムナスタジアム認定ウェルター級王者。  
 元・新日本キックボクシング協会ウェルター級王者。  
 K-1 WORLD MAX 2003 日本代表決定トーナメント準優勝。  
 K-1 WORLD MAX 2004 日本代表決定トーナメント3位。  
 俳優業（大河ドラマ『真田丸』出演など）。

スポーツジム「Sports24 YashioGYM」、IT課  
 キックボクシングイベント「KICK CHALLENGER」プロデューサー  
 YouTubeチャンネル「武田幸三のローキック魂」配信中



一般社団法人日本優良ビルダー普及協会

元ムエタイ世界チャンピオン 武田幸三氏講演  
**『覚悟の持ち方』**  
 ～経営にも通じる覚悟の持ち方～

**2025.4.11 金** 16:30-18:10 懇親会18:30-

**参加対象** 工務店 / ビルダー / リフォーム会社 / 不動産会社  
 住宅関連会社 / その他

**会場** リアル ネクストワンインターナショナル東京本部オフィス  
 東京都港区3-6-6 ストロング倶楽部ビル4F **定員12名**  
 オンライン ZOOMウェビナー

**参加費** JGBA 加盟企業 リアル・オンライン無料  
 JGBA 非加盟企業 リアル・オンライン5,000円  
懇親会 別途5,000円～8,000円

タイムテーブル	
16:30-16:40	開会挨拶
16:40-17:40	武田幸三氏 講演
17:40-18:00	JGBA 概要説明
18:00-18:10	リアル参加者記念撮影
18:30-20:30	懇親会

**JGBAとは?** (加盟企業 300社突破!)  
 日本優良ビルダー普及協会

全国の工務店・ビルダー・リフォーム会社が集まり、共に発展  
 目指し合い、住宅業界を盛り上げるべく活動しました。  
 会員企業の成長と共に業界の発展と共進、様々なノウハウ  
 を共有し、多岐的な活動を行っています。

任意で社名・業種別 会員向け情報コンテンツ 会員限定イベント・研修

必要事項をご記入の上、メールまたはFAXで4月9日〇時までお申込みください。 お申込み  
 はこちら

お申し込み送付先 ))) FAX: 03-6277-6369 MAIL: info@jgba.net

担当: 田島・田塚 お問い合わせ ))) TEL: 03-6277-6079

〒107-0062 東京都港区赤坂3丁目5-5 ストロング倶楽部ビル4F



# 2025年4月15日（火） 『第6回JGBA CUP』



第6回  
**JGBA CUP**  
4月15日 火 開催!! ※雨天不開催

Start 9:03~8組 (32名参加予定) 参加費 加算企業限定

**コース** 佐倉カントリー倶楽部 ※現地集合  
〒285-0032 千葉県佐倉市新田1000番  
電話番号：043-485-0311

**集合時刻** 7:50~8:20 までにお集まりください  
(集合式 8:30 ~)

**プレー費** キャディ付・指定額食付 17,000 円 (3組)  
キャディ無・指定額食付 13,800 円 (5組)  
※プレー費は各自でお支払いください

**コンペフィー** 5,000 円(税込)  
※額、コンペ受付でお支払いください

**景品対象** 参加者全員・ニアピン・ドラコン  
※景品品を出していたに於ける方はぜひお買い上げ下さい  
JGBA コンペと提携して佐倉カントリー倶楽部にお送りいたします。JGBAの景品にも一役かします。

お申込み  
はこちら





## 好評につき第2回『平松建築視察会』開催決定！！



毎日  
受付中

**YouTube**  
「リアル」な家づくり情報を発信中！

●●の良さが伝わる  
お家になるお家

【本日は】大人気建築情報番組「**別荘のリアル**」VS 2024年最新「**高気密高断熱の屋**」

【本日は】高気密高断熱のメリットを徹底解説！7月発売の最新号から学ぶ方法をお伝えします！

【本日は】「**プロも見逃さない**」これ、**高気密高断熱の屋**

【本日は】「**このお家を建てる全ての人が**」**このお家を建てる全ての人が**

【本日は】「**2024年最新**」**2024年最新**

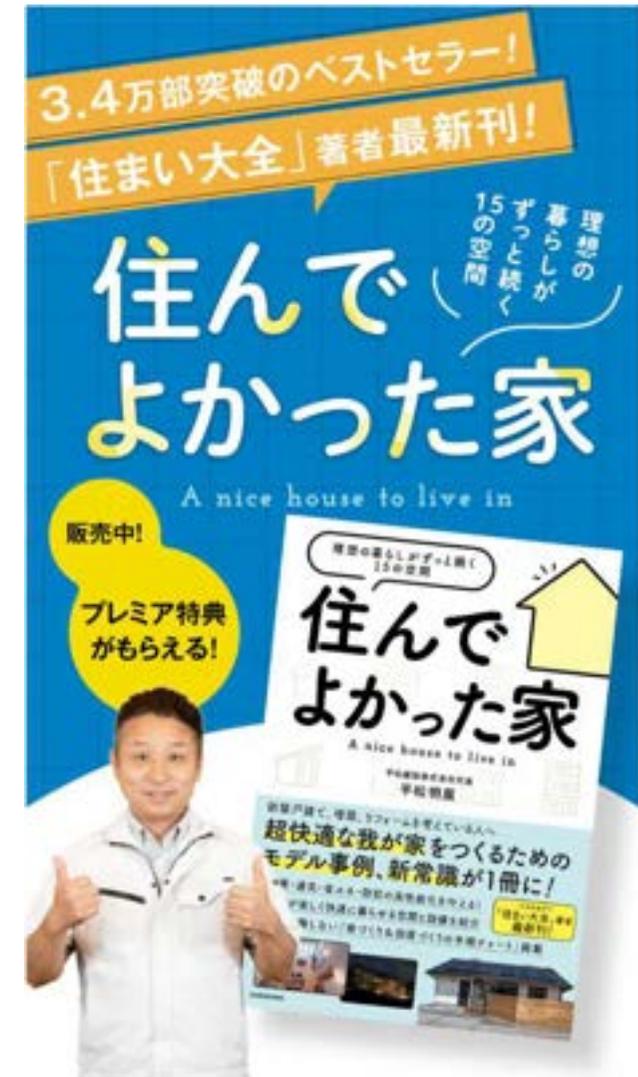
【本日は】「**太陽光絶対ダメ**」**太陽光絶対ダメ**

【本日は】「**この住宅**」**この住宅**

YouTube動画一覧へ

YouTube CHANNEL  
職人社長の家づくり工房

5600  
再生回数



3.4万部突破のベストセラー！  
「住まい大全」著者最新刊！

理想の暮らしが  
ずっと続く  
15の空間

**住んで  
よかった家**

A nice house to live in

販売中！  
プレミアム特典  
がもらえる！

住んでよかった家  
A nice house to live in  
平松 敬雄

新築戸建て、増築、リフォームまでできる人へ  
超快適な我が家をつくるための  
モデル事例、新常識が1冊に！  
「住んでよかった家」シリーズの最新刊です。  
おもしろく快適に暮らすための知恵を詰め  
込んだ「住んでよかった家」シリーズの最新刊です。





**D-GRIP SYSTEM**

建築業界専門のホームページ制作

Sinmido



**Branding  
Technology**



株式会社 **ゼンリン東海**

〒411-0907 静岡県駿東郡清水町伏見614-11

tel.055-975-6699 fax.055-973-6021





パッシブタウン

宇奈月温泉



- 勉強会に無料（一部有料）で参加可能
- 会員企業の社員も後日勉強会の動画視聴可能
- 会員企業特別割引のサービス・商材多数
- 視察会は年5～6回開催
- 住宅会社・リフォーム会社の最新の成功事例  
・失敗事例が聞ける

# 加盟金・月会費

---

■ 加盟金 55,000円 (税込)

※JHSからの紹介で27,500円 (税込)

■ 月会費 9,900円 (税込)

# JGBA加盟企業 308社 (一部抜粋)




A map of Japan is shown, with various company logos overlaid across different regions. The logos represent 308 member companies of JGBA. The map is color-coded by region: Hokkaido (blue), Tohoku (light blue), Kanto (light green), Chubu (green), Kansai (yellow-green), and Kyushu (yellow).

Companies shown include: WITHDOM Group, ニシヤマ, BLUEHOUSE, 大英産業株式会社, EcoWorks, & DESIGN LAB, SENSYU HOME, LHOUSE, Life Design KABAYA, アクティブ, 長瀬工舎, SAKAI, space agency, LibWork, YumHouse, Living D, KAWAKEN, おばま工務店, 七呂建設, 西村瓦, 原建設株式会社, 三島ホーム株式会社, SHOEIの家, NOZOMI GROUP HOLDINGS, OLIVER, Grandline Corporation, 石友ホーム, CENTURY 21, 無垢Style, HOUSE VILLAGE, 株式会社 特棟企画設計, 横尾材木店, Ywood, LOGOS HOME, ARCHITEC-PLANNING, HINATA INC., Feather Home, NEXT ONE INTERNATIONAL, 「あしたのいえ」, Rinie, Agem + home, wonder HAUS, ハサブ住建, ACE FORM, UPDATE, SHINYAMAGATA HOMETECH, KUMAKI. nagano, IRISAWA, Kojimo kouken, ARCH, c-cube, MAEDA HOUSING, ナチュラルハウス 津田辰工務店, SANKEN, ARCHI homelife, サンクスホーム, コマシヨウ, HORI建築, ainico, HIGH TRUST, 株式会社ネクスト, 百年住宅, ORANGE HOUSE, KINOSHITA, PRO.STYLE DESIGN HOUSE, nattoku住宅, リフォーマ静岡, Lpohaco, OHARA, TAIGA, 大進ホーム, TOKEN BUILDER, next innovation, 近藤建設株式会社, PROTECT HOME, ZERO JAPAN, SAYS 家!, ou2, フアマリア, TOKYO BIG HOUSE, LIEN, 佐久間工務店, 金手工務店, 株式会社ネクスト, ヒラヤマホーム, 株式会社ネクスト, 百年住宅, ORANGE HOUSE, KINOSHITA, PRO.STYLE DESIGN HOUSE, nattoku住宅, リフォーマ静岡, Lpohaco.

## 賛助会員

住宅業界で事業を  
している会社

※1年に1社JGBAに  
正会員入会のご紹介  
をお願いしております

## 正会員

住宅会社  
リフォーム会社  
不動産会社

## メディア会員

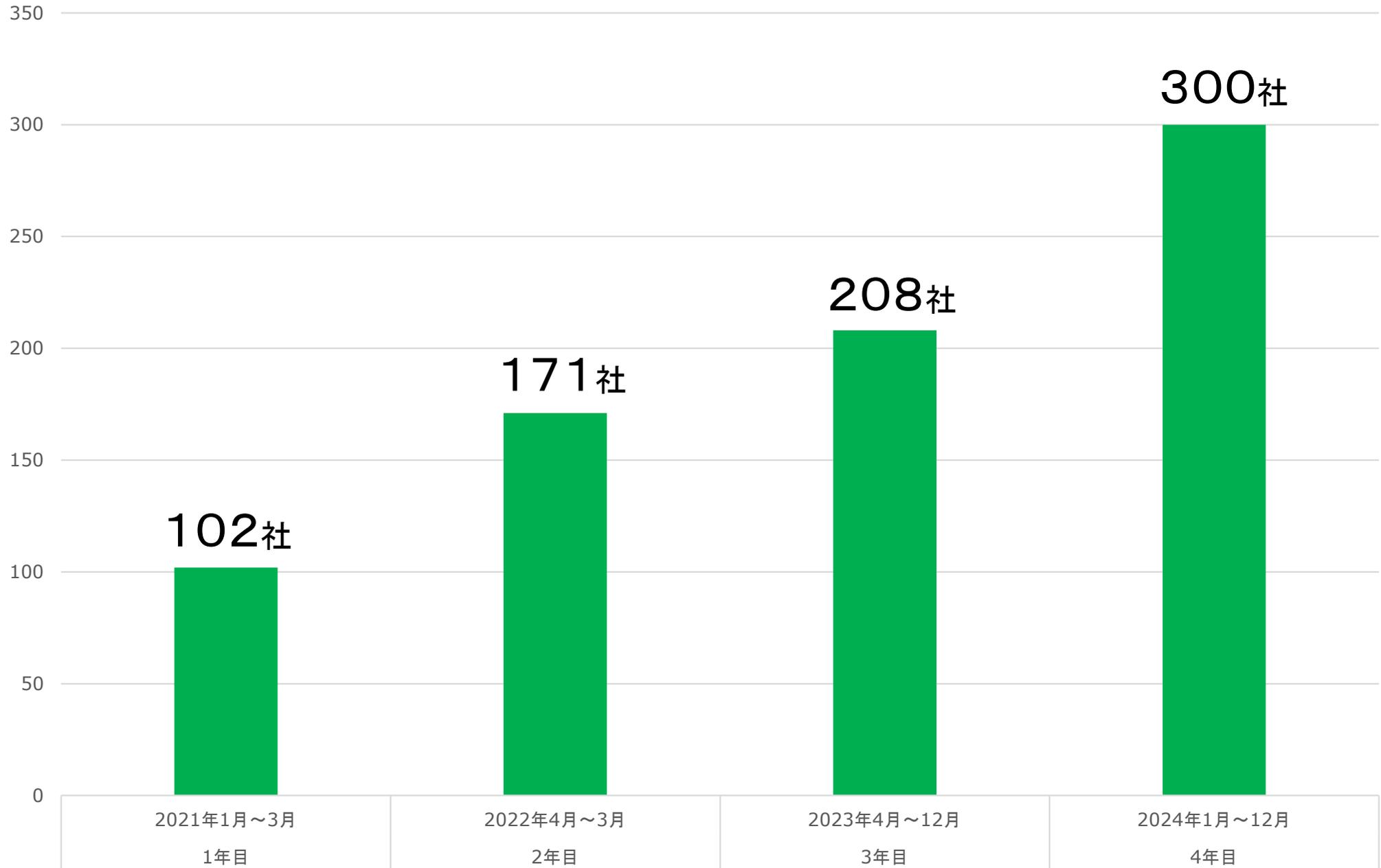
新聞社

設立5年目ですが、  
「住宅業界にある団体」の中で、  
2023年会員増加率

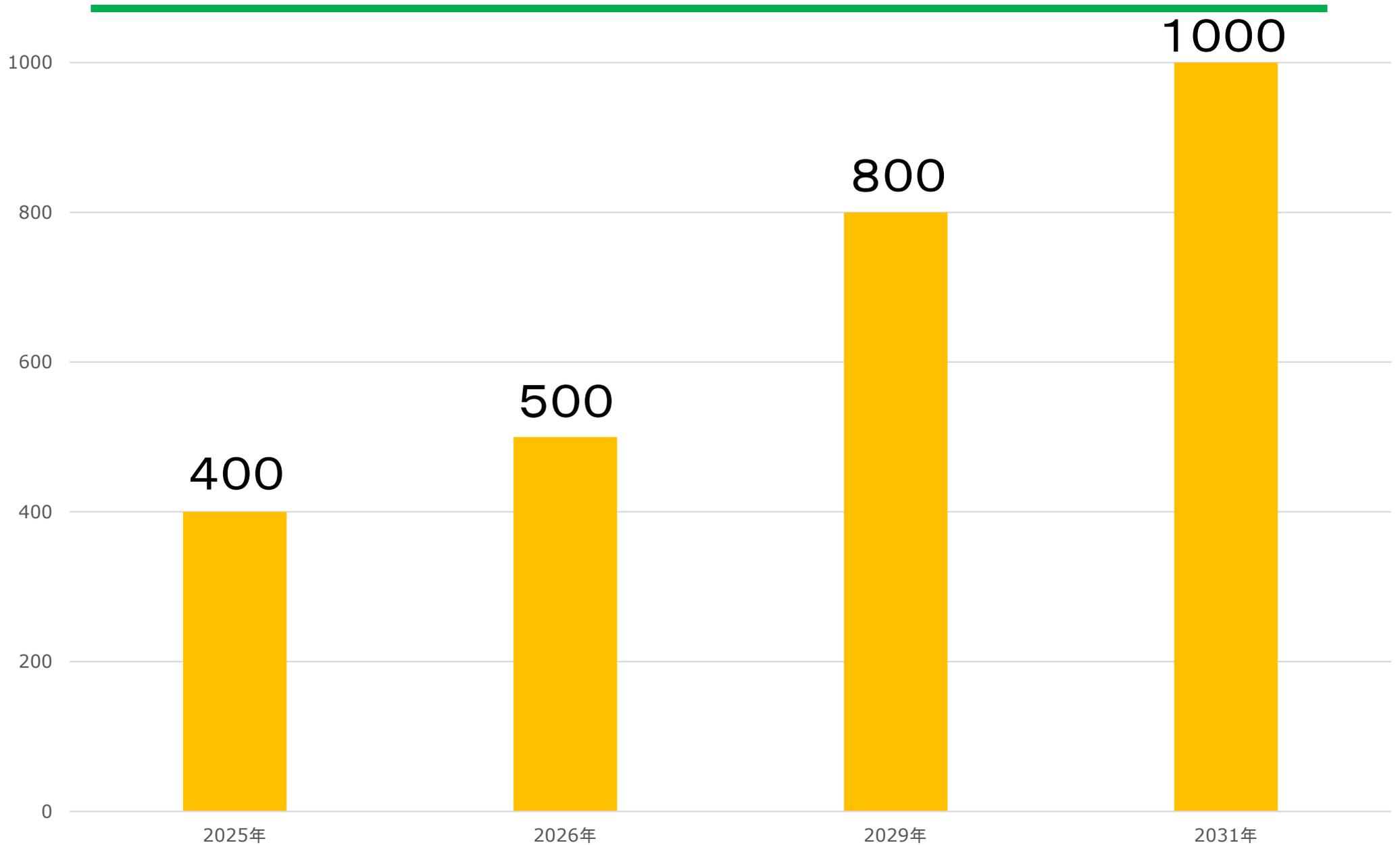
**第1位**

※自社調べ

# JGBA加盟企業 伸び率



# 今後のJGBAの会員目標

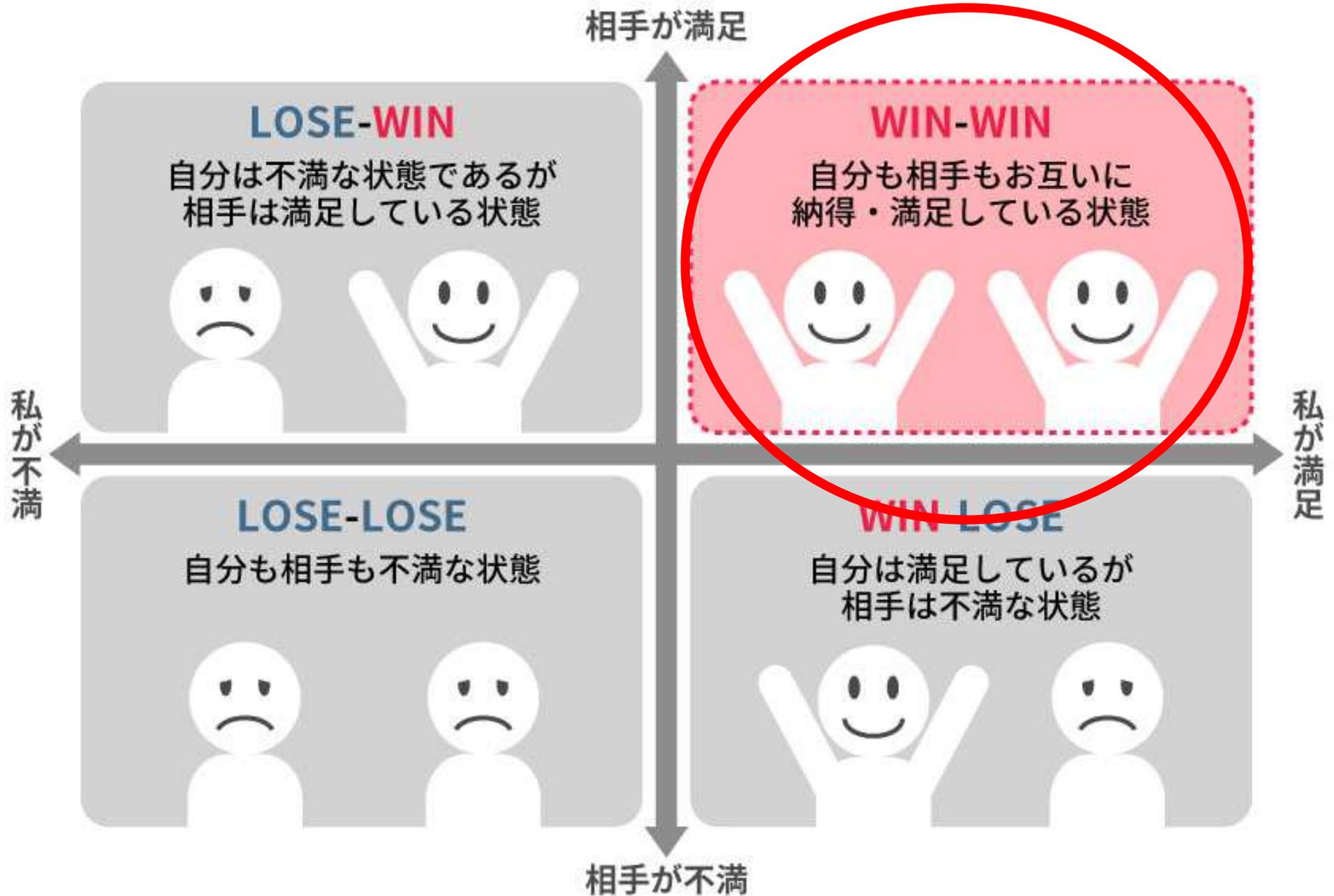


**勉強会の内容が良い**

**勉強会の回数が多い**

**主要な工務店・ビルダーが加盟している**

# WINWINの関係



- ・アンケートから「入会申込」
- ・HPから「入会申込」
- ・JGBA事務局宛にご連絡
- ・JHSのメルマガを見てを伝えると入会金が半額

ご不明点は電話かメールにてご連絡ください。

JGBA事務局（田島、三浦）

03-6277-6079

info@jgba.net

# 入会申込後の流れ

---

1. 事務局から入会案内メール
2. 3営業日目安で『JGBA Channel』のIDとパス発行
3. 今後、定期的に事務局からセミナーやイベントの案内

**日本の住宅業界のため  
ぜひ力をお貸しく下さい**

**全国の工務店、リフォーム会社、  
不動産会社のご紹介をお願い  
いたします。**